

Hitelgarancia

KIS- ÉS KÖZÉPVÁLLALKOZÁSOK ÜZLETI LAPJA

II. SZÁM
2025. DECEMBER

www.garantiqa.hu

KÜLÖNSZÁM



ÉLJEN A GARANCIADÍJ-MENTESSÉGGEL!

A Garantiqa meghosszabbított díj-elengedéssel támogatja a beruházási hitelek felfutását.

4. OLDAL

FIX 3 SZÁZALÉK!

Októbertől a Széchenyi Kártya Program hiteltermékei rendkívül alacsony kamattal érhetőek el.

2. OLDAL

ERŐS FOLYTATÁS

Partnerségre épülő tőkefinanszírozást nyújt a Demján Sándor Tőkeprogram.

2. OLDAL

A GARANTIQA NEM KEZD ÚJ IDŐSZAKOT,
HANEM FOLYTATJA AZ ÉPÍTKEZÉST

STABILITÁS ÉS BIZALOM

MAGYARORSZÁG

„Egy garanciainstítúción akkor tölti be megfelelően anticiklikus szerepét, ha segítségével a bankok által kockázatosabbnak tartott, de amúgy életképes vállalkozások akár nehezebb időszakban is hozzá tudnak jutni a számukra szükséges mennyiségű és típusú forráshoz. Tehát a Garantiqa szerepének fontossága nemcsak a garantált állomány nagyságában mérhető, hanem abban is, hogy a megfelelő pillanatokban a megfelelő vállalkozások mögé tudunk odaállni. Mi ezzel tudjuk hosszú távon támogatni a hazai kvv-szektor finanszírozását.”

[GARANTIQA]

Pulai György,
a Garantiqa Zrt.
nemrégiben
kinevezett üzleti
vezérigazgató-
helyettese

CIKKÜNK
A 3. OLDALON

NEM PÉNZOSZTÁS, HANEM KÖZÖS
BERUHÁZÁS A JÖVŐNKBE

A VÁLLALKOZÓ PÉNZT AKAR KERESNI

„Ha nem fejlesztesz technológiát,
nem leszel versenyképesebb – ha nem
vagy versenyképes, nem növekszel.”



Szabados Richárd,
a Nemzetgazdasági
Minisztérium kis- és
középvállalkozásokért,
technológiáért és védelmi
iparért felelős államtitkára

INTERJÚNK AZ 5. OLDALON



Ásványvíz, szűrt víz, csapvíz – mik a különbségek?

Vajon megéri-e külön fizetni az ivóvízért, miközben a csapból is az folyik? Fogalommagyarázat, tények és tévhitek – tiszta vizet öntünk a pohárba!

Az ásványvizek aranykorában

Ásványvízfogyasztásban az EU-n belül az első öt ország közé tartozunk az évi és fejenkénti 130 literrel. A kereslet kimerítheti a geológiai kincsestárunkat?



Palackpostával üzenünk a jövőnek

Az újrahasznosított rPET-palackok átírhatják a gyűlölt csomagolóanyag megítélését, de még messze a teljes megkönnyebbülés.

Mikroműanyagok az ásványvízben – tény vagy hiedelem?

Ami biztos: a műanyag-szennyezettség okozhat egészségügyi problémákat, de a teljes és pontos képalkotáshoz további kutatások szükségesek.

FÓKUSZBAN:
A VÍZIPAR
6-7. OLDAL



LEGYEN KÉPBEŒN IS!
Nézz meg tájékoztató videóinkat!

HÍREK | VELÜNK TÖRTÉNT

ÚJ TÁVLATOKAT NYIT A HAZAI VÁLLALKOZÁSOK ELŐTT A FIX 3 SZÁZALÉKOS KAMATOZÁSÚ HITELPROGRAM

HÁROM A MAGYAR IGAZSÁG

MAGYARORSZÁG 

Október elején új fejezet kezdődött a magyar vállalkozások finanszírozásában. A Széchenyi Kártya Program keretében minden hiteltermék fix 3 százalékos kamattal érhető el, ami a jelenlegi piaci viszonyok között kiemelkedően kedvező lehetőséget jelent a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások számára.

[GARANTIQA]

A bevezetés utáni napokban máris kiugró volt a kedvezményes kamatozású termékek iránti érdeklődés: október 10-éig közel 1100 vállalkozás nyújtotta be hiteligényét összesen mintegy 54 milliárd forint értékben. Ez mindössze egy hét leforgása alatt a szeptemberi rekordhónap forgalmának csaknem a fele. A tavaly októberi adatokhoz képest pedig még látványosabb az előrelépés: az akkori igénylések kétharmada már most beérkezett, a hitelkérelmek összértéke pedig megközelíti a tavaly októberi szint 75 százalékát.

NEM VÉLETLENÜL VONZÓ

A fix 3 százalékos kamatozás a jelenlegi gazdasági környezet-



ben különösen kedvező, hiszen a piaci vállalati hitelek ennek akár többszörösébe is kerülhetnek. A vállalkozások most bátrabban nyújtanak be kérelmet – a 3 százalékos fix konstrukcióval a kockázat kiszámíthatóbbá vált. Emellett a kedvezményes kamatozású hitelek kézzelfogható gazdasági hatást is kifejthetnek, becslések szerint 0,8–1,2 százalékponttal emelhetik a hazai beruházási rátát, és éves szinten is 0,3–0,5 százalékponttal támogathatják a GDP-növekedést.



A hitelbírálati folyamat ráadásul egyszerűsített, hiszen a kevesebb adminisztráció mellett a fedezeti követelmények csökkentek: a Garantiqa Hitelgarancia Zrt., valamint az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány 80 százalékos kezességvállalása tovább gyorsítja a folyamatot.

KÖNNYEN ÉS SZINTE BÁRKINEK ELÉRHETŐ

A Széchenyi Kártya Program termékeibe integrált új hitelrendszer célja, hogy a vállalkozások bejárattott, stabil mechanizmussal keresztül jussanak forráshoz. A program koordinációját a KAVOSZ Zrt. látja el a Garantiqa Hitelgarancia Zrt. és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány szakmai közreműködésével.

A hiteltermékek országsszerte igényelhetők a legnagyobb keres-



kedelmi bankok – köztük az OTP, az MBH, a K&H, az Erste, a Raiffeisen, az UniCredit, a CIB, a Gránit, a MagNet és az Oberbank – fiókjaiban, valamint a KAVOSZ irodahálózatában.

A program valamennyi gazdasági ágazat számára elérhető, azonban külön figyelmet kap a feldolgozó- és az élelmiszeripar, a logisztika, a turizmus és az agrárium. Ezek a területek külön alprogramok – például a Széchenyi Turisztikai Kártya MAX+ és az Agrár Széchenyi Beruházási Hitel MAX+ – révén is támogatást kapnak, ahol a kedvezményes finanszírozás munkahelymegtartó és versenyképesség-növelő hatással bír.

JÖHETNEK A BERUHÁZÁSOK

A fix kamatozású vállalati hitelek iránti érdeklődés várhatóan a kö-

EGYRE OLCSÓBBAN

A Széchenyi Kártya Program több mint húsz éve biztosít megbízható hátteret a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások számára. A vállalati szféra támogatása érdekében az elmúlt időszakban a kamatok több lépcsőben csökkentek. 2024 novemberében az új beruházási hitelek kamata 5 százalékról 3,5 százalékra, majd 2025 februárjától 3 százalékra mérséklődött. Ugyanekkor a likviditási típusú konstrukciók kamata is 4,5 százalékra csökkent.

vetkező hónapokban is tovább erősödik. A kkv-szektor számára ez a program egyszerre jelent biztonságot és fejlődési lehetőséget, hiszen a stabil, kiszámítható finanszírozás mellett megvalósulhatnak azok a beruházások, amelyek hosszú távon erősítik a hazai gazdaság egészét.

JELENTŐS MEGTAKARÍTÁS

Az elmúlt bő egy év kamatcsökkentései és garanciadíjelengedése akár 2 millió forintos megtakarítást is eredményezhetett egy 100 millió forintos hitel esetében. A program keretében vállalkozásonként 150 millió forintnyi forrás áll rendelkezésre, amely érdemi segítséget nyújthat a fejlesztésekhez és a működési célok finanszírozásához, ugyanakkor az igényelhető hitelösszeg terméktípustól függően alacsonyabb vagy akár ennél magasabb is lehet.

EGYSZERŰBB, GYORSABB, KISZÁMÍTHATÓBB

A hiteltermékek futamideje rugalmasan követi a vállalkozások működési igényeit. A likviditási típusú konstrukciók 1–3 évre, a beruházási hitelek akár 10 évre is igényelhetők, míg a lízingek jellemzően 1–7 év közötti időszakra szólnak. A beruházási és mikrohitel esetében legfeljebb 2 év türelmi idő is kérhető.

PARTNERSÉGRE ÉPÜLŐ TŐKEFINANSZÍROZÁST NYÚJT A KKV-SZEKTORNAK A DEMJÁN SÁNDOR TŐKEPROGRAM

ERŐS FOLYTATÁS

MAGYARORSZÁG  A tőkefinanszírozás egyre nagyobb szerepet kap a vállalkozásfejlesztésben, hiszen a forrás mellett tudást, bizalmat és partnerséget is jelent. A Demján Sándor Tőkeprogram szintén ezt a szemléletet képviseli: a hitel helyett tőkebefektetéssel és rugalmas finanszírozási struktúrával segíti a kis- és középvállalkozások (kkv) beruházási terveit. [GARANTIQA]

A magyar gazdaság növekedésének egyik kulcsa a kis- és középvállalkozások fejlesztése és tőkeerős működése – ezt támogatja a Demján Sándor Program keretében megvalósuló Demján Sándor Tőkeprogram, amely a hazai kkv-k beruházásait és méretnövekedését ösztönzi.

A tőkeprogram operatív megvalósításáért az MKIK Tőkealapkezelő Zrt. felel. Az Alapkezelő fej-

lesztési partnerként támogatja a cégeket abban, hogy növekedési terveiket stabil tőkehátterű környezetben valósíthassák meg.

LÁSSUK A RÉSZLETEKET!

A Demján Sándor Tőkeprogram 100 milliárd forintos keretösszeggel működik, amelyből a vállalkozások hamarosan – a korábbi, maximum 200 millió forint helyett – 400 millió forintot igényel-

hetnek, legfeljebb hatéves futamidőre. A finanszírozási konstrukció különlegessége, hogy az Alapkezelő tulajdonrészt vásárol a vállalkozásban – ez az 1 százalékos ázsziós tőkeemelés –, a fennmaradó 99 százalékot pedig tagi kölcsön formájában biztosítja.

A program egyik legnagyobb előnye a rugalmas törlesztési struktúra: a tőkerészt csak a futamidő végén kell visszafizetni, a kamat pedig évente, egy összegben esedékes. Ez kiszámíthatóbb működést és nagyobb pénzügyi mozgásteret biztosít, különösen azoknak a vállalkozásoknak, amelyek hosszabb távú, megtérülésre építő fejlesztéseket valósítanak meg.

A tőkeprogram azon, Magyarországon székhellyel rendelkező kis- és középvállalkozások számára érhető el, amelyek korlátozott felelősségű társaságként vagy részvénytársaságként működnek. A program a stabil háttérrel rendelkező, több éve működő cége-

ket támogatja, amelyek legalább két munkavállalót foglalkoztatnak, két lezárt üzleti évvel és 300 millió forint feletti átlagos árbevétellel rendelkeznek. A jelentkezők közül eddig több mint 500 pályázat felelt meg a feltételeknek, 115 vállalkozás kapott pozitív döntést összesen 23 milliárd forint értékben.

KÉSZ VAGY SZINTET LÉPNI?

A Demján Sándor Tőkeprogram olyan beruházások megvalósítását segíti, amelyek hosszú távon erősítik a vállalkozások versenyképességét. A konstrukció széles kört lefed, támogatja a kapacitásbővítést, a digitalizációs és energiahatékonysági fejlesztéseket,


valamint a zöldberuházásokat. Forrást biztosíthat piaci terjeszkedéshez, innovációs projektekhez, akvizíciókhoz, humán erőforrás-fejlesztéshez vagy akár forgóeszköz-finanszírozáshoz is. A tőke rugalmasan felhasználható, így a vállalkozások saját stratégiájukhoz igazítva dönthetnek arról, mely területekre fordítják azt. A fejlesztések megvalósítására a szerződéskötéstől számított 12 hónap áll rendelkezésre, amely indokolt esetben további fél évvel meghosszabbítható.

A program 2026. június 30-ig vagy a forrás kimerüléséig várja azon kkv-k jelentkezését, amelyek készen állnak a szintlépésre.

A tőkebefektetés mint finanszírozási forma a vállalkozás jövőbeli lehetőségeit értékeli. A befektető stratégiai partnerként kapcsolódik be a cég működésébe, megosztva a kockázatokat és hozzájárulva a fejlődéshez tapasztalattal, szakmai tudással és bizalommal. Ez a partnerség hosszabb távon a vállalkozás pénzügyi stabilitását is erősíti, megnyitva az utat további fejlesztési források felé.

A GARANTIQA NEM KEZD ÚJ IDŐSZAKOT, HANEM FOLYTATJA AZ ÉPÍTKEZÉST

STABILITÁS ÉS BIZALOM

MAGYARORSZÁG  **Az elmúlt években az intézményi kezességvállalás szerepe a hazai kkv-k finanszírozásában – anticiklikus szerepük miatt is – jelentős mértékben emelkedett. A Garantiqa ennek is köszönhetően mára stabil, modern és meghatározó szereplője a hazai kkv-hitelezésnek. A cél továbbra is az, hogy minél több életképes vállalkozás jusson forráshoz. A Hitelgarancia újság számára Pulai György, a Garantiqa Hitelgarancia Zrt. nemrégiben kinevezett új üzleti vezérigazgató-helyettese adott betekintést a szervezet és a garanciavállalás szerepébe. [GARANTIQA]**

– Az MNB-nél eltöltött két évtized után milyen tapasztalatokat, szemléletet hozott magával a Garantiqa vezetésébe?

– Bár az MNB-ben több területen is dolgoztam, általánosságban jellemző a szervezetre a döntéseket előkészítő alapos elemzési háttér, a gazdasági és piaci folyamatok mélyebb megértésére irányuló törekvés. Az utóbbi tizenkét évben a munkám már a kkv-hitelezés témájához kapcsolódott: az általam vezetett szakterület volt felelős a Növekedési Hitelprogram (NHP) koordinálásáért, amely több szakaszon keresztül kedvező refinanszírozással segítette a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások forráshoz jutását a hitelintézetekkel együttműködve. Emellett rendszeresen elemzéseket készítettünk a kkv-hitelezés alakulásáról, az azt befolyásoló tényezőkről, programokról. Mindezek keretében tehát már korábban is volt alkalmam bepillantást nyerni a Garantiqa tevékenységébe. A részletszabályok kialakítása során az MNB-ben is igyekeztünk a Monetáris Tanács által meghatározott kereteken belül a bankoktól kapott visszajelzéseket minél inkább figyelembe venni, könnyen használható terméket kialakítani. Az MNB-ben szerzett tapasztalataimat tehát jól tudom hasznosítani a Garantiqánál is.

– Mik az első benyomásai a Garantiqa jelenlegi helyzetéről? Milyennek látja a külső megítélését?

– A Garantiqa az elmúlt években rendkívül sokat fejlődött, ma már automatizált folyamatokkal, stabil működéssel és erős piaci jelenléttel rendelkezik. Ez különösen nagy eredménynek számít annak tükrében, hogy a 2008-as válságot követő néhány évben a bankok kevésbé szívesen vették igénybe az intézményi kezességet mint biztosítékot a korábban tapasztalt beváltási nehézségeik miatt. Néhány év alatt sikerült ebben jelentős változást elérni. Ma már a bankok értékelik a gyors, automatizált folyamatokat, a kiszámítható működést, és azt a hozzáállást, hogy a Ga-

rantiqa partnerük kíván lenni a hitelezés elősegítésében. Összességében tehát azt mondhatom, hogy egy jól működő szervezetbe érkeztem, a Garantiqa vezetői és munkatársai az elmúlt években kiváló munkát végeztek. Jelentősebb átalakítások helyett a feladatom sokkal inkább az, hogy ezt a stabilitást és szakmai minőséget megőrizzük az utóbbi években megnövekedett állomány mellett is, és a jövőben is gyorsan tudjunk reagálni az aktuális hitelpiaci kihívásokra, megfelelő termékpalettával és folyamatokkal hatékonyan támogassuk a bankok hitelezési tevékenységét.

– Hogy látja a kkv-hitelezés alakulását, kilátásait?

– Leginkább óvatosság és kíváncsiság jellemzi már egy ideje a kkv-kat. Az export visszaesett, nem kis részben a német gazdaság gyengélkedése miatt, így számos vállalkozás kapacitásai nincsenek kihasználva, és nem látják, hogy a kereslet a termékeik iránt rövid távon nőni fog. Azt is érdemes megjegyezni, hogy az elmúlt években számos beruházás megvalósult különféle támogatott programok keretében. Így most elsősorban azon finanszírozási konstrukciók iránt mutatkozik jelentősebb kereslet a beruházni kívánó vállalkozások részéről, amelyeknek van vissza nem térítendő támogatás lába is. Erre példa a Demján Sándor Program keretében elindított 1+1 beruházásélénkítő program, amelynek második üteme a napokban került meghirdetésre, vagy a közös agrárpolitika (KAP ST) keretében elérhető támogatások.

A devizabevétellel rendelkező vállalkozások tudnak euróban hirtelt felvenni piaci alapon viszonylag alacsony kamatszinten, forintban pedig a Széchenyi Kártya Program konstrukciói jelentenek kedvező alternatívát. Utóbbiban egy évvel ezelőtt a Demján Sándor Program intézkedései keretében

5-ről 3,5 százalékra, majd idén februárban 3 százalékra csökkent a beruházási hitel kamata, ami hozott némi élénkülést a keresletben, de az igények többsége továbbra is a rövid lejáratú, azaz forgóeszköz-finanszírozási, likviditási célú hitelek iránt mutatkozik. Néhány hete már az ilyen célú Széchenyi-hitelek is 3 százalékos kamattal érhetőek el, amit sok vállalkozás igyekszik majd kihasználni az elkövetkező hónapokban, hogy 3 évre biztosítsa magának a kedvező forrást. Két pozitívumot mindenképp említenék még. A banki partnereink növekvő ügyfélérdeklődéséről számolnak be a beruházásokat illetően, tehát mintha kezdenének meg-



jelenni az élénkülés jelei. És az is örömteli fejlemény, hogy nagyon jó a portfólióminőség, nemcsak a bankok elmondása alapján, hanem az általunk tapasztalt beváltásráta is nagyon alacsony, 1,5 százalék alatt van. Ez azt jelenti, hogy még ha ki is vár a vállalkozások jelentős része a beruházásokkal, a működésük stabilnak tekinthető.

– Milyen szerepet tölthet be a Garantiqa rövid és hosszabb távon a hazai kkv-hitelezésben?

– Úgy néz ki az év végéhez közeledve, hogy az idén vállalt kezességeink volumene el fogja érni az ezermilliárd forintot, az év végén fennálló garanciaállományunk pedig lényegesen meg fogja haladni a 2024. végi 2558 milliárd forintot. Ennek nagyságrendjét jól érzékelteti, hogy a kezességünkkel érintett hitelek összege a teljes kkv-hitelállomány közel felét teszi ki. Ebben persze szerepet játszik, hogy a Széchenyi Kártya Programban elérhető legtöbb hitelterméknek járulékos eleme a Garantiqa-kezesség; az idén kihelyezett volumen háromnegyede az SZKP-hoz kapcsolódik. A 3 százalékra csökkent kamattal az elkövetke-

ző hónapokban a Széchenyi-hitelek esetében további növekedést várunk. Nemcsak a bankok számolnak be jelentős ügyfélérdeklődésről, de az utóbbi hetekben már nálunk is duplájára emelkedett a hetente beérkező garancia-kérelmek száma. Érdeklődésként megjegyzem, hogy európai összehasonlításban Magyarországon a legmagasabb a garantált állomány GDP-arányosan.

Hosszabb távon nem látjuk, hogy a Széchenyi Kártya Program mekkora hányadot képvisel majd a kkv-hitelezésben. A Széchenyi-hitelek részarányának csökkenése esetén várhatóan az általunk garantált állomány hányada is mér-

Ezt a kezességet az eddigiekben csak piaci árazású forinthitelekhez lehetett használni, amelyek iránt a támogatott hitelek dominanciája miatt nem mutatkozik számottevő kereslet. Ráadásul a budapesti vállalkozások hitelei mögött legfeljebb 50 százalékos mértékű kezesség vállalható, szemben az állami viszontgaranciás termékünk 80 százalékos mértékével. Szeretnénk elérni, hogy az InvestEU keretében létrejött állomány egyre nagyobb arányt érjen el a portfóliónkban, mivel ez nem terheli a hazai költségvetést sem garanciadíj-támogatás, sem beváltási oldalról, hanem teljes egészében uniós forrásból működik. A KAVOSZ-szal együttműködve dolgozunk azon, hogy a jövő év elejétől a Széchenyi Kártya Program keretében az immár 3 százalékos kamattal elérhető hiteleket InvestEU-s Garantiqa-kezességgel is fel lehessen venni. Az euróban nyújtott hitelekhez történő társítás ennél nehezebb téma, jelenleg is zajlanak az egyeztetések az Európai Bizottsággal. Az InvestEU termékünk tehát a következő években egyre hangsúlyosabb szerepet kaphat. A rendelkezésünkre álló keret összesen 600 milliárd forint összegű hitel garantálását teszi lehetővé 2028 végéig.


– Az InvestEU kapcsán említetteken túlmenően van-e folyamatban bármilyen újítás, ami segítséget jelenthet a bankoknak és a vállalkozásoknak?

– A közelmúltban lehetővé tettük, hogy bizonyos – korábban csak egyedi bírálatú jóváhagyható – kockázatosabb vállalkozói ügyletek is bekerülhessenek az automatizált, gyorsított döntési folyamatba. Ez a bankoknak jelentős könnyebbséget ad, és segíti, hogy a cégek is gyorsabban jussanak forráshoz. Továbbá átdolgozásra került a kezességvállalási kérelmek elektronikus beadására kialakított rendszer az adatrögzítés gyorsítása, egyszerűsítése érdekében. A fejlesztés következtében a kitöltési idő várhatóan 30 százalékkal, a formai hibák miatti visszaküldés pedig 20 százalékkal fog csökkenni. Végül még azt említeném, hogy meghosszabbítjuk a jelenlegi díjakciót a jövő év közepéig, amelynek keretében a beruházási hiteleknél elengedjük a kezességvállalási díjat az igénylés évében, valamint az azt követő teljes évben. Összességében a célunk továbbra is az, hogy folyamatosan javítsuk, fejlesszük garanciatermékeinket, amelyek így valódi értéket teremtenek a bankok számára, és rajtuk keresztül a vállalkozások számára is.

– Nagyjából egy éve indult a Garantiqa InvestEU Garanciaprogram, amely mögött európai uniós viszontgarancia van. Mik az első tapasztalatok, mennyire mondható sikeresnek a termék?

– Eddig négy bank helyezett ki hitelt az InvestEU-s termékünkben kínált kezesség mellett, ők tehát már megtalálták a helyét a hitelezési gyakorlatukban. Kétségtől kevesebb ügylet jött eddig létre, mint amire korábban számítottunk, de azt hozzá kell tenni, hogy több tényező is lassítja a felfutást.

EGYÜTT | A KKV-K FEJLESZTÉSÉÉRT

MAGYARORSZÁG 
A Garantiqa Hitelgarancia Zrt. 2026. június 30-áig meghosszabbítja a beruházási hitelek mögé nyújtott kezesség első teljes üzleti év végéig érvényes díjmentességét. A döntés a vállalkozások pénzügyi terheinek további csökkentését, a beruházási dinamika erősítését és a hitelhez jutás egyszerűsítését szolgálja.
 [GARANTIQA]

A beruházási hitelekhez kapcsolódó garanciadíj-mentesség fenntartásával a Garantiqa azt kívánja elősegíteni, hogy a vállalkozások olcsóbban, gyorsabban és kiszámíthatóbban juthassanak külső finanszírozási forrásokhoz. A beruházások támogatása most különösen fontos feladat: a garanciadíj elengedése és a támogatott hitelek kedvező kamatszintje együtt olyan feltételrendszert teremt, amely valódi lendületet adhat a fejlesztéseknek – hangsúlyozta *Szabó István Attila*, a Garantiqa elnök-vezérigazgatója.

LÁTVÁNYOS ÉS JELENTŐS ÉLÉNKÜLÉS

A Széchenyi Kártya Programban felvehető beruházási hitelek kamatát a kormány egy évvel ezelőtt az akkori 5 százalékról 3,5 százalékra csökkentette. Ezek

A GARANTIQA 2026. JÚNIUS 30-ÁIG MEGHOSSZABBÍTOTT DÍJELENGEDÉSEL TÁMOGATJA A BERUHÁZÁSI HITELEK FELFUTÁSÁT

TOVÁBB ÉL A GARANCIADÍJ-MENTESSÉG



a hitelek 2025. február 17. óta pedig már 3 százalékos fix kamat mellett érhetőek el, ami jelentősen élénkítette a keresletet. Október 6-ától pedig már a likviditási célú

hitelek is fix 3 százalékos kamat mellett vehetők fel, ami a nagyszámú ügyfélérdeklődés alapján várhatóan további jelentős élénkülést fog hozni a hitelezés-

ben az elkövetkező hónapokban. Ennek jelei már a Garantiqánál is látszódnak: a beérkező kezességi kérelmek száma az elmúlt hetekben duplájára emelkedett.

A GARANTIQA MINDIG A VÁLLALKOZÁSOK MÖGÖTT

Mivel a Széchenyi Kártya-termékek többségéhez automatikusan társul a Garantiqa kezessége, a társaság a Széchenyi Kártya Program egyik fontos pillére. A kezességvállalás biztonságot ad a bankoknak, a vállalkozásoknak pedig könnyített utat biztosít a kedvező hitelek felé. A most meghosszabbított kedvezmény egyértelmű üzenet: a Garantiqa minden eszközzel támogatja a magyar vállalkozások növekedését, hogy fejleszteni tudjanak és bátran tervezzenek előre – tette hozzá Szabó István Attila.


KÖZÖSEN KÖZÖS IRÁNYBA

A beruházási hitelekhez kapcsolódó garanciadíj-mentesség folytatása illeszkedik a kormány gazdaságpolitikai célkitűzéseire, beleértve a vállalati beruházások élénkítését, a technológiai megújulás támogatását és a hazai kkv-k versenyképességének növelését. A Garantiqa bízik abban, hogy a támogatott hitelezési környezet emelkedő beruházási aktivitást eredményez, és hozzájárul a magyar gazdaság teljesítményének további javulásához.

A társaság a beruházási hitelekhez kapcsolódó kezességvállalásának meghosszabbított díjmentességével – a Széchenyi Kártya Program banki és állami partnereivel közösen – továbbra is azon dolgozik, hogy a vállalkozások olcsó és kiszámítható finanszírozási hátteret kapjanak stabil működésükhöz és fejlesztési terveik megvalósításához.

ÍGY MŰKÖDIK MA EGYÜTT A KORMÁNYZAT, A KAMARA ÉS A VÁLLALKOZÓI KÖZÖSSÉG

ARANY HÁROMSZÖG

MAGYARORSZÁG 
A magyar vállalkozói környezetben soha nem volt még olyan intenzív és szakmai alapú együttműködés, mint ami az elmúlt egy évben kialakult a kormányzat, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara (MKIK), valamint a vállalkozások között – hangzott el azon a sajtóbeszélgetésen, amelyen a Demján Sándor Program egy évének és a 3 százalékos fix vállalkozói hitel indulásának eredményeiről számoltak be a felek. [GARANTIQA]

Balog Ádám, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara alelnöke, a Széchenyi Kártya Programot működtető KAVOSZ Zrt. vezérigazgatója szerint ma az érezhető, hogy a felek nemcsak egyeztetnek egymással, hanem mindenki egy célért dolgozik összehangolt



munkával, gyors reakciókkal, és kész egymástól is tanulni.

Az alelnök hangsúlyozta, hogy az MKIK szerepfelfogása megváltozott: a kamara ma már nemcsak egyszerű érdekképviselő, hanem a gazdaság teljes működését támogató „rendszerintegrátor”, amely képes a kormányzati döntések végrehajtását is felgyorsítani és a vállalkozói visszajelzéseket azonnal becsatornázni, így a gazdaságpolitika egyik fontos formálója.

„A döntések addig nem érnek célba, amíg nem jutnak le a gazdaság minden szegletébe –

mondta, rámutatva arra is, hogy a kamara hálózata ma kulcsfontosságú híd a kormányzat és a cégek között.

A KRITIKUS SZAKMAI TÖMEG

Kormányzati oldalról *Szabados Richárd* államtitkár arról beszélt, hogy az elmúlt év legnagyobb változása az volt, hogy létrejött az a „kritikus szakmai tömeg”, amely képes valódi előrehaladást elérni a kis- és középvállalkozások (kkv) fejlesztésében. Az államtitkár szerint a jelenlegi együttműködés lényege, hogy a kommunikáció

nem egyirányú, hanem napi szintű, közös munka. A programok nem felülről érkező intézkedések, „elefántcsonttoronyban meghozott döntések sorozata”, hanem olyan megoldások, amelyek a vállalkozások valós igényeire épülnek. Ebben a munkában kooperációs partner a kamara, a KAVOSZ, a fejlesztéspolitikai intézmények és a vállalkozói szervezetek, sőt maguk a vállalkozók is – mind közös platformon dolgoznak.

MEGHATÁROZÓ SZEREPEKÖRÖKBEN

A zökkenőmentes együttműködésnek kézzelfogható eredményei vannak. A Széchenyi Kártya Program új, fix 3 százalékos kamata is ilyen kamarai igényre épült. Az eredmények pedig minden várakozást felülmúlnak, hiszen 7 hét alatt több mint 10 000 igénylés történt, 580 milliárd forint értékben. Ebből 2330 szerződés már meg is született, 100 milliárd forint értékben. Ez a volumen Szabados Richárd szerint a teljes kkv-hitelkereslet legnagyobb részét adja, és egyértelmű bizonyítéka annak, hogy a kamara-kormány-vállalkozók hármásában létrejött döntéshozatali mechanizmus működik.

A kamara és a vállalkozói szervezetek a Demján Sándor Program kialakításában is meghatározó szerepet kaptak.

UGYANAZÉRT DOLGOZNAK

A felek szerint a jelenlegi gazdasági környezetben – amikor Európa-szerte bizonytalanok a kilátások – különösen felértékelődik a közös gondolkodás.



„Most nem elég jó döntéseket hozni, időben kell célba juttatni őket” – fogalmazott Balog Ádám. Ebben pedig a kamara országos infrastruktúrája és bizalmi tőkéje kulcsfontosságú.

Szabados Richárd úgy látja: a következő évben a fókusz a programok hatásainak „valódi kifutásán” lesz, és az együttműködés azért működik jól, mert minden szereplő ugyanazt akarja: erősebb, innovatívabb, versenyképesebb magyar kkv-kat.



SZABADOS RICHÁRD: A TÁMOGATÁSPOLITIKÁNK NEM PÉNZOSZTÁS, HANEM KÖZÖS BERUHÁZÁS A MAGYAR JÖVŐBE

„A VÁLLALKOZÓ NEM PAPIRT AKAR TÖLTENI, HANEM PÉNZT AKAR KERESNI”

MAGYARORSZÁG   **A kormányzat az összes szervezet, kamara, érdekképviselet, segítőkész cég észrevételeit, kritikáit, javaslatait beépítette azokba a programelemekbe, amelyek a hazai vállalkozások érdekeit szolgálják – hangsúlyozza Szabados Richárd, a Nemzetgazdasági Minisztérium kis- és középvállalkozásokért, technológiáért és védelmi iparért felelős államtitkára, miközben a legújabb intézkedésekről és azok hatásairól beszélgettünk. [GARANTIQA]**

– A magyar gazdaságpolitika egyik legfontosabb célja a vállalkozások megerősítése. De miért pont most kell ennyi forrást, támogatást, adó- és adminisztrációs csökkentést egyszerre bevetni? Nem túlzás ez?

– Egyáltalán nem. Ma Magyarországon 908 ezer vállalkozás működik, és ebből nagyjából 400 ezer cég jogosult valamelyik fejlesztési programunkra. Ez már önmagában mutatja, mekkora a gazdaságpolitikai felelősségünk. Összességében 2800 milliárd forint értékben mozdulnak meg vállalkozásokat célzó források, amelyekhez a költségvetés 550 milliárd forint támogatással járul hozzá. Ez nem „túlzás”, hanem válasz egy olyan gazdasági környezetre, ahol az energiaárak, a technológiai verseny, a munkaerőpiaci szűkösség és a magas kamatkörnyezet egyszerre jelent kihívást. A magyar vállalkozó nem papírt akar tölteni, nem bürokráciát akar kerülni – növekedni akar. Ehhez adunk most minden eddiginél több eszközt.

– A hitelhez jutást többször nevezte a magyar gazdaság egyik „kritikus töréspontjának”. Miért lényeges ez?

– Ha megnézzük a számokat, a magyar cégek alulfinanszírozottsága drámai. A V3-országokban átlagosan 20-22 százalékos a hitel igénybe vevő vállalkozások aránya, az uniós átlag 30 százalék, ha pedig globálisan nézünk körül, akkor 40 százalék feletti értéket kapunk. Magyarországon ehhez képest 12 százalék a hitelpenetráció. Kérdezhetnénk, hogy jó, de mi azzal a baj, hogy a vállalkozók zöme ma is saját zsebből akarja megoldani a fejlesztést? Azért, mert ez addig működik, amíg egy cég nem szembesül egy olyan fejlesztéssel, amely meghaladja a lehetőségeit. A gondot az okozza, hogy a rossz mentalitás, a hiteltől való elzárkózás ilyenkor az egyébként szükséges fejlesztésektől tartja távol a vállalkozásokat.

Pontosan ezért kellett beavatkozni: a Széchenyi Kártya Program hiteleit a tavaly megindult kamatcsökkentések óta 45 000 vállalkozás igényelte, a februártól elérhető 3 százalékos beruházási hitel közel 13 ezer vállalkozás választotta, az október 6. óta igényelhető, hasonlóan fix 3 százalékos likviditási hitel pedig valóságos berobbantotta a piacot: nyolc hét alatt 12 000 igénylés érkezett 660 milliárd forint értékű finanszírozást kérve. Lényegében egy-egy hét

alatt, a korábbi időszakban megszokott tempóhoz képest, kétheti igény jelentkezik – és a forgalom nem látszik csitulni.

– Sokak szerint túlzó az ilyen mértékű kamatkedvezmény...

– Igen, de ezt általában azok mondják, akik – részben a már említett hitelpenetráció-

gyobb? Most ezt a hátrányt próbáljuk kivenni a rendszerből – ne ez legyen az innovációk elmaradásának oka. Az adatok szerint a vállalkozások élnek a lehetőséggel.

– Elég lehet ez? Ön is arról beszélt a közelmúltban, hogy a magyar cégek kétharmada az elmúlt két év alatt semmit nem költött innovációra. Miért nem, és mit tud kezdeni ezzel a kormány?

– A válasz egyszerű: rövid távon mindenki a költséget látja az innovációban, nem a hozamot. Ha egy vállalkozónak csökken a bevétele, akkor a költségeit fogja meg, a mára koncentrálni, nem a jövőre. De innentől beindul

séghatárának emelése pedig 80 ezer érintett cégnek kedvezhet majd, míg a KIVA-értékhatar-emelés 3-5 ezer cégnek jó hír. Amit fontos látni: a vállalkozók számára a bürokráciacsökkentés is egyfajta adócsökkentés – csak nem a klasszikus értelemben. Egy adóbevallás, amit ezentúl nem havonta, hanem negyedévente kell elkészíteni, vagy egy befizetés, amit nem kell havonta megismételni, bizony időt és pénzt spórol a cégeknek. Nem véletlen, hogy a Demján-program meghirdetésekor is azt hangsúlyoztuk, hogy az adminisztrációs csökkentés ugyanúgy gazdaságfejlesztési eszköz, mint például a tőkejuttatás. A vállalkozók nem papírokat akarnak kitölteni, hanem pénzt akarnak keresni.

– A vissza nem térítendő támogatások szintén fókuszban maradtak.

– A kormány a nyáron hatalmasat lépett azzal, hogy az eredeti 48 milliárd forintos keret helyett 130 milliárd forint értékben biztosított vissza nem térítendő forrást a Demján Sándor 1+1 kvv beruházás-élenkítő támogatási programon nyertes 1400 vállalkozásnak, akik így megkezdhetik a fejlesztéseiket. De ehhez az kellett, hogy most csak olyan projekteket fogadtunk be – a korábbi évek általánosan magasabb támogatás intenzitásával szemben –, ahol a vállalkozó is érdemi kockázatot vállal, azaz minden támogatás-ként kapott forint mellé odateszi, kockáztatja a saját forintját is. Azt gondolom, ennek a feltételnek is köszönhető, hogy rengeteg magas színvonalú pályázat érkezett be, amelyekről látszott, hogy felelősen tervezték őket. Ezért tudunk érvelni azért, hogy a kormányzat többletforrást biztosítson, és így lényegesebb több fejlesztés megvalósulását tudjuk segíteni.

– És hol vannak ezek a beruházások?

– Leginkább „csőben” vannak. A Széchenyi Kártya Programmal együtt az év végéig közel 50 ezer vállalkozás nyer valamilyen támogatást a Demján Sándor Program valamelyik elemében – közülük 23 ezer már meg is kapta a támogatást 1100 milliárd forint értékben. A program keretében az átfutási idő – amire a cégeknek a fejlesztéseiket meg kell valósítani – a legtöbb esetben a szerződés-kötéstől számított egy év. Így ezek a fejlesztések a következő hónapokban érnek be.

– Mi lesz, mi lehet így a 2026-os év üzenete a vállalkozásoknak?

– Az, hogy a megvalósult fejlesztések is az együttműködés új formáját bizonyítják. A támogatáspolitikát, amit működtetünk, nem pénzosztás, hanem közös beruházás a magyar jövőbe. Abban hiszek, hogy ha a magyar vállalkozó megérti azt, hogy van értelme fejleszteni, beruházni, kockázatot vállalni, akkor meg is teszi. Mi ehhez forrást, könnyítéseket és stabilitást adunk. A növekedést már ők fogják hozzátenni.



SZABADOS RICHÁRD:

Jelenleg még 400 milliárd forintnyi forrás áll nyitva a vállalkozásoknak, teljesen hozzáférhető módon.

óba egy másik aspektusból belekapaszkodva – arról beszélnek, hogy a vállalatok hitelkereslete nem kamatfüggő, azaz *tehetünk bármit, a cégek nem vesznek majd fel hitelt*. Ma, amikor látjuk, hogy mégis sorban állnak az olcsó forrásért, a kamattámogatást vetik a szemünkre. De nézzük meg ezt mélyebben:

állandó vitatéma, hogy a magyar vállalkozások termelékenysége és versenyképessége nem túl erőteljes. Ma egy külföldi vállalkozás (vagy egy olyan magyar cég, amelyik exportárbevételre rendelkezik) devizahitelből tudja magát finanszírozni, amelynek kamata jelenleg 3-3,5 százalék – a külföldi tulajdonban lévő nagy multik ennél olcsóbb finanszírozást

is tudnak szerezni maguknak a nemzetközi piacokon. Hogyan várhatjuk el azt, hogy egy kifejezetten magyar piacra termelő, magyar családokat és vállalkozásokat termékekkel, szolgáltatásokkal kiszolgáló vállalkozás termelékenyebb, versenyképesebb legyen, mint az a versenytársa, akikhez képest a finanszírozási költsége két-háromszor na-

a mókuserék: ha nem fejlesztesz technológiát, nem leszel versenyképesebb – ha nem vagy versenyképes, nem növekszel. A Demján Sándor Program elemei, vagy éppen a minden előzetes hírral ellentétben vállalkozásfejlesztésre továbbra is rendelkezésre álló uniós programok forrásai pontosan ezt a célt szolgálják, hogy áttörjük ezt a falat. Fontos hangsúlyozni: jelenleg még 400 milliárd forintnyi forrás áll nyitva a vállalkozásoknak, teljesen hozzáférhető módon.

– A cégek számára a források mellett a kiadások is fontosak. Ezen a téren hosszú várakozás után érkezett meg a 11 pontos adó- és adminisztrációs csökkentési csomag. Mit tart ebben a legfontosabbnak?

– Önmagában az a tény, hogy az intézkedéscsomag 80-90 milliárd forintos könnyítést jelenthet a kvv-k számára, szerintem nagyon jó hír. A társaságiadó-előleg értékhatarának emelése 10-15 ezer vállalkozás életét könnyíti meg, a mikrogazdálkodói egyszerűsített beszámoló 5-10 ezer vállalkozónak jelent segítséget, az egyéni vállalkozók költ-

/// Abban hiszek, hogy ha a magyar vállalkozó megérti azt, hogy van értelme fejleszteni, beruházni, kockázatot vállalni, akkor meg is teszi. Mi ehhez forrást, könnyítéseket és stabilitást adunk.

VÍZIPAR | TÉNYEK ÉS TÉVHITEK

MITŐL ÁSVÁNYVÍZ AZ ÁSVÁNYVÍZ, ÉS KIFOGYHATNAK-E A MAGYAR KÉSZLETEK?

EGYÜTT TÖLTÖDÜNK

MAGYARORSZÁG Magyarország az egy főre eső ásványvízfogyasztás a kilencvenes évek elején stabilan 3 liter körül alakult évente és fejeként. Aztán a fogyasztás dinamikusan növekedni kezdett, és 2019-ben elérte az évi, fejenkénti 130 litert, amivel az Európai Unión belül az első öt ország között vagyunk. De mit nevezhetünk ásványvíznek? És ha ekkora a kereslet iránta, akár el is fogyhat a geológiai kincsestárunkból? [GARANTIQA]

Bár előszeretettel használják számos „víztípus” esetében, ásványvízről csak akkor beszélhetünk, ha azt a hatóság tanúsítja. Csak az a víz lehet ásványvíz, csak azt a vizet lehet ásványvíznek nevezni, amelyik védett vízadó rétegből származik, ami azt jelenti, hogy külső szennyezéstől

mentes – hívta fel lapunk figyelmét a Magyar Ásványvíz, Gyümölcsle és Üdítőital Szövetség.

Ez a gyakorlatban azt jelenti, hogy ha még valamilyen szennyeződés is kerül a felszínre, az nem jut be a vízadó rétegbe. Ennek az adottságnak a megállapítása a vízügyi hatóság kompetenciája, amely ellenőrzi és igazolja, hogy a feltétel adott.

Az élelmiszerek egy speciális, eredetében és minőségében garantált fajtája a palackozott ásványvíz. Csak a származási ország illetékes hatósága (Magyarországon Budapest Főváros Kormányhivatala) által hivatalosan is igazolt kémiai összetételű, mikrobiológiai tisztaságú és minőségű ásványvíz palackozható. A „természetes ásványvíz” megnevezést egészségügyi hatóság engedélyezi. A termék minősége folyamatosan ellenőrzött. A palackozott termékek címkéi adnak felvilágosítást az ásványvíz összetételére, jellegére vonatkozóan.

A palackozott vizeknek azonban további kategóriái is léteznek, így például forrásvíz, dúsított és ízesített vizek, gyógyvíz, szikvíz és ivóvíz. Viszont csak az ásványvíz teljesíti a következő kitételeket: eredendően tiszta, tisztítást nem igényel; több ezer éven keresztül szűrődött a vízadó rétegbe, ahonnan kitermelik; minden kémiai és mikrobiológiai szennyeződéstől mentes; kezeletlen, emberi beavatkozás nem érte; semmiféle idegen, hozzáadott anyagot nem tartalmaz.

Magyarországon az EU-s átlagnál jóval több ásványvizet fogyasztanak.

nak, így adja magát a kérdés: vajon ezek kifogyóban vannak-e, és bekövetkezhethet-e hiány a vízadó rétegekben?

A szövetség erről egyértelműen fogalmazott: ezek újratermelő forrásoknak számítanak, éppen ezért nem kell azon aggódni, hogy előbb-utóbb elfogynak.

„Nem, nem fognak elfogyni, hiszen a kivont mennyiség folyamatosan újratermelődik” – húzták alá.

Az ásványvíz a táplálkozás, valamint általánosan az emberi szervezet életműködése szempontjából kedvező összetételben és mennyiségben tartalmaz ásványi anyagokat, makro- és mikroelemeket.



ÁSVÁNYVÍZ, SZÜRT VÍZ, CSAPVÍZ – A SZAKÉRTŐ JELLEMEZ ÉS MEGMAGYARÁZ

CSEPPNYI KÜLÖNBSÉGEK

MAGYARORSZÁG Magyarországon hosszú évtizedek óta töretlen az ásványvíz iránti kereslet: ma évente átlagosan 130 litert fogyasztunk fejenként. De vajon megéri-e külön fizetni az ivóvízért, miközben a csapból is az folyik? Utánajártunk a kérdésnek, és a végén viszonylag egyszerű következtetésre jutottunk. [GARANTIQA]

„A természetes ásványvizek legfőbb értéke, hogy eredendően tiszták” – kezdte lapunknak dr. Bikfalvi Istvánné vegyész-mérnök, de azzal folytatta, hogy „a magyar csapvíz jó minőségű, és mindenben megfelel az előírásoknak”.

Ezért nem indokolt olyan kijelentéseket tenni, hogy ásványvizet inni egészségesebb, mint csapvizet.

„Nincs olyan hivatalos kutatás, amely azt mutatná ki, hogy aki ásványvizet iszik, az pozitív élettani hatással számolhat. Aki csapvizet iszik Magyarországon, az is jó minőségű élelmiszerhez jut hozzá” – jegyezte meg.

ELVÁRÁSOK ÉS KÖVETELMÉNYEK

Az ásványvíz legfontosabb előnye, hogy nem kell kezelni, mint a csapvizet – ennek oka azonban a vezetékhálózat, amin keresztül a víz eljut a fogyasztóhoz. Könnyen belátható, hogy leginkább ez szennyezheti a folyadékot, nem pedig a vételi hely körülményei.

Ez magyarázza azt is, hogy a csapvizet általában fertőtlenítik, ha úgy tetszik: konzerválják.

Az ásványvíz esetében viszont ez a folyamat tilos: nem szabad kezelni, nem szabad fertőtleníteni, nem szabad idegen anyagot hozzáadni.

„Ez tehát nagyon nagy előny, pláne manapság, amikor minden tartalmazhat idegen anyagot” – mondja a szakértő.

Az ásványvíz tehát magától eredendően tiszta, de ezenkívül azonban számos előírásnak is meg kell felelnie kémiai és mikrobiológiai is, illetve csak helyben lehet palackozni. Ahol a forrás, oda kell a palackozó üzem építeni, mert az ásványvizet nem szabad szállítani, nehogy szennyeződjön.

AMIT NYERÜNK A RÉVEN...

Az elmúlt években egy új „víz kategória” tűnt fel és vált egyre népszerűbbé: a szűrt víz. Ezt otthoni körülmények között lehet előállítani egy speciális készüléken átfolyatva a csapvizet. A szakértő szerint ez azonban nem teszi a csapvizet ásványvízszerűvé, sőt.

„Ezek a berendezések kiszűrik a vízből a szennyező- vagy szemcsés anyagokat. Csakhogy a víznek az is előnyös tulajdon-



Minden ásványvíznek változó az összetétele attól függően, hogy milyen rétegeken megy keresztül, amíg beszívódik a vízadó rétegbe. Addig a víz különböző kőzeteket érint, amelyekből kioldja az ásványi anyagokat. Attól függően, hogy az adott ásványvíz milyen vízadó rétegből származik, más és más az ásványianyag-összetétele.

sága, hogy hasznos ásványi sókat tartalmaz. Vagyis a csapvizet megsűrve azokat az ásványi anyagokat is elveszítjük, amire az emberi szervezetnek szüksége van, ez pedig nem helyes dolog” – fejtette ki a szakember.

A KÉNYELEM ÁRA

Vagyis az ásványvíznek az eredendő tisztasága a legnagyobb


előnye, amiért talán megéri érte többet fizetni. De érdemes a felárba belekalkulálni a kényelmi szempontokat is, hogy az ásványvíz palackban kerül forgalomba, tehát könnyebb keverni, inni, használni.

„Az ásványvíz voltaképpen kényelmi termék, tehát ezért kell pluszpénzt áldozni rá” – összegzett a vegyész-mérnök.

VÍZIPAR | TÉNYEK ÉS TÉVHITEK



MIKROMŰANYAGOK AZ ÁSVÁNYVÍZBEN VALAMIT VISZ A VÍZ

MAGYARORSZÁG   Tetszik, nem tetszik, a mikroműanyagokkal együtt kell élni. Annak járunk utána, vajon ezek mennyire vannak jelen a PET-palackokban, mivel régóta tartja magát az az állítás, hogy az ásványvízfogyasztás egyik kiemelt veszélye, hogy a palackokból kioldódnak a mikroműanyagok, és az ásványvízzel együtt ezeket is bevesszük a szervezetünkbe. [GARANTIQA]

A műanyag hulladékok aprózódásából keletkező mikrorészecskéket az 1970-es években figyelték meg először, de csak a 2000-es évektől kezdődően kerültek a figyelem középpontjába.

A nevezett kategóriát „másodlagos mikroműanyagoknak” nevezik, hiszen azok nem rendeltetésüknek megfelelő méretűek, ugyanakkor ugyanúgy műanyagként számítnak továbbra is, csak kvázi láthatatlanul.

Mikroműanyagként az 5 milliméternél kisebb, a környezetbe kerülő műanyagdarabokat nevezik. A természetes

Ugyanakkor az is igaz, hogy a mikroműanyagok speciális csoportjaként fogható fel a hétköznapi életünk során használt tárgyak kopásából eredő mikroplasztik-szennyezés, amibe pedig beletartozhatnak a PET-palackok is.

A legújabb kutatások szerint a műanyag palackokból kioldódó részecskék belekerülhetnek az italokba, és ezek felhalmozódhatnak a szervezetben. A hosszú távú hatások még nem teljesen ismertek, de okozhatnak egészségügyi problémákat, így a további kutatások elengedhetetlenek a teljes képalkotáshoz.



Benne van

tes vizekbe jellemzően csak két módon kerülhetnek be: a szintetikus szövetből készült ruhák mosásából és a kozmetikai szerekből, valamint a környezetben jelen lévő műanyag hulladékok (például az autógumi, szigetelések) fizikai-kémiai aprózódása útján.


Ebből is látszik, hogy az ásványvízes palackok kifejezetten nem elsődleges forrásai a mikroműanyagok keletkezésének.

Érdemes rögzíteni, hogy nemcsak magyar, hanem uniós szabályok is rendelkeznek arról, mi minősül ásványvíznek. Ennek eredményeképpen minden országban ugyanazon szabályrendszer alapján állítják ki az engedélyeket. Nagyon szigorú ellenőrzésekről van szó, amelyek az adott ásványvíz minden alkotóelemére kiterjednek, így természetesen a mikroműanyag-tartalom sem marad rejtve a hatóságok előtt.

Nem szemétkedés,
létkérdés

AZ ÚJRAHASZNOSÍTOTT rPET-PALACKOK ÁTÍRTHATJÁK A GYŰLÖLT CSOMAGOLÓANYAG MEGÍTÉLÉSÉT

ÜZENET A JÖVŐNEK

MAGYARORSZÁG   Napjainkban a természetes ásványvíz fő csomagolóanyaga a PET-palack. Mindez a környezetben megjelenve komoly terhelést jelent. Csak hogy a PET-palack talán legfontosabb tulajdonsága, hogy teljesen újrahasznosítható, így – úgy tűnik – az ökológiai problémák némiképp csökkenthetők. [GARANTIQA]

Az elmúlt évek során a bolygóvédelmi vitákban túlzás nélkül a PET-palackok kapták az egyik legnagyobb figyelmet. Nem véletlenül: a mögöttünk hagyott évtizedekben látványosan elterjedt a csomagolóanyag használata, így aztán a környezetterhelés szempontjából is egyre fontosabb üggyé vált a kezelése.

AZ ENGEDÉLY NEM JÖN MAGÁTÓL

Érdemes azonban tágabb kontextusba helyezni a kérdést. Először is fontos látni, hogy az élelmiszerek csomagolásának fő funkciója, hogy védi a termék minőségét. A természetes ásványvíz esetében ez különösen fontos, hiszen a gyártók csak így tudják biztosítani, hogy a víz megőrizze az eredeti tisztaságát.

Azzal is kevesen vannak tisztában, hogy egy élelmiszer csomagolására csak nagyon szigorú egészségügyi vizsgálatok elvégzése után lehet bármely anyagot felhasználni.

Ha tehát engedélyt adnak egy adott élelmiszer csomagolására, az teljesen biztonságosnak tekinthető.

ÜVEG HELYETT MŰANYAG

Igaz ez a PET-palackra is, ami napjainkban a természetes ásványvíz fő csomagolóanyagának számít. Amíg a fogyasztás alacsony értéken mozgott, a termé-

szetes ásványvizet 0,2, 0,3, 0,5, maximum 1 literes üvegpalackokban hozták forgalomba.

A ma felhasznált hatalmas ásványvízmennyiséget azonban már nem lehetne üvegbe tölteni, ezért az egész világon gyorsan elterjedt a könnyű műanyag, az ún. PET-palack használata; a Global Data adatai szerint 2019-ben Európában a palackozott vizek 87,4 százalékát csomagolták így és ennek segítségével.

MÉRHETŐEN KEVESEBB TERHELÉS

Mindez a környezetben megjelenve komoly terhelést jelent.

Azonban – úgy tűnik – megvan a megoldás is. A PET-palack nagyon fontos tulajdonsága ugyanis, hogy száz százalékban újra-

hasznosítható, így megfelelően gyűjtve, tisztítva, feldolgozva új palack készíthető a régiekből – ezt nevezik rPET-nek.

Manapság már egyre nagyobb százalékban használják fel a PET-granulátumhoz keverve az rPET-granulátumot, sőt forgalomban vannak már a teljes egészében újrahasznosított PET-palackok is.

Ezek ökológiai lábnyoma pedig már sokkal kedvez-

A PET (polietilén-tereftalát) nevű műanyag egy poliszter polimer, és az 1970-es években fejlesztették ki belőle az első palackokat.

Az évek során a palackok súlyát egyre csökkentették, így ma egy 1,5 literes palack kb. 20-25 gramm.

zőbb „méretet” mutat más csomagolóanyaggal összehasonlítva: az újrahasznosított PET-palackokból készülő italcsomagolások szén-dioxid-lábnyoma akár 80 százalékkal is kisebb lehet, mint a kőolajszármazékból készülő palackoké.



PROMÓCIÓ



CÉGKASSZA PODCAST

a Garantiqa támogatásával.

**MÁR TÚL AZ
500.000 LETÖLTÉSESEN.**

SZÁMOLJON VELÜNK TOVÁBBRA IS!

**MINDEN, AMIT A VÁLLALATI
PÉNZÜGYEKRŐL TUDNI ÉRDEMES...
HALLGASSA ÖN IS!**



KÜLÖNSZÁM

IMPRESSZUM

Garantiqa
Hitelgarancia Zrt.

Hitelgarancia

Kis- és Középvállalkozások Üzleti Lapja | Alapítva: 2015

Kiadja: Garantiqa Hitelgarancia Zrt. 1082 Budapest, Kisfaludy u. 32.
Felelős kiadó: Szabó István Attila vezérigazgató | www.garantiqa.hu