

# Hitelgarancia

KIS- ÉS KÖZÉPVÁLLALKOZÁSOK ÜZLETI LAPJA

II. SZÁM  
2025. DECEMBER

www.garantiqa.hu

MBH BANK

KÜLÖNSZÁM



## SZEMÉLYRE SZABVA

Az MBH-nál egyedi szolgáltatásokkal segítik az ügyfeleket.

4. OLDAL

## ITT A BUPA IRÁNYTŰ!

Újabb digitális dimenziót ugrott az MBH Csoport.

6. OLDAL



## FIX 3 SZÁZALÉK!

Októbertől a Széchenyi Kártya Program hiteltermékei rendkívül alacsony kamattal érhetők el.

2. OLDAL

A GARANTIQA NEM KEZD ÚJ IDŐSZAKOT,  
HANEM FOLYTATJA AZ ÉPÍTKEZÉST

## STABILITÁS ÉS BIZALOM

MAGYARORSZÁG  

„Egy garanciaintézmény akkor tölti be megfelelően anticiklikus szerepét, ha segítségével a bankok által kockázatosabbnak tartott, de amúgy életképes vállalkozások akár nehezebb időszakban is hozzá tudnak jutni a számukra szükséges mennyiségű és típusú forráshoz. Tehát a Garantiqa szerepének fontossága nemcsak a garantált állomány nagyságában mérhető, hanem abban is, hogy a megfelelő pillanatokban a megfelelő vállalkozások mögé tudunk odaállni. Mi ezzel tudjuk hosszú távon támogatni a hazai kvv-szektor finanszírozását.”

[GARANTIQA]

**Pulai György,**  
a Garantiqa Zrt.  
nemrégiben  
kinevezett üzleti  
vezérigazgató-  
helyettese

CIKKÜNKBEN  
A 3. OLDALON

54 EZER KKV, 645 EZER MUNKAHELY

## EURÓPA TETEJÉN

Immár a harmadik egymást követő évben Magyarország segíti Európában a legintenzívebben a kis- és középvállalkozások hitelfelvételét kezességvállalással.

A Garanciaintézmények Európai Szövetségének (AEEM) legfrissebb statisztikái szerint hazánkban a garanciaállomány a GDP 3,7 százalékát teszi ki, miközben az átlag mindössze 1 százalék körül mozog. A kiemelkedő teljesítmény döntően a Garantiqa Hitelgarancia Zrt. szerepvállalásának köszönhető, amely 2024-ben is rekordközelben eredményeket ért el a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások finanszírozásának támogatásában.



### Ásványvíz, szűrt víz, csapvíz – mik a különbségek?

Vajon megéri-e külön fizetni az ivóvízért, miközben a csapból is az folyik? Fogalommagyarázat, tények és tévhitek – tiszta vizet öntünk a pohárba!

### Az ásványvizek aranykorában

Ásványvízfogyasztásban az EU-n belül az első öt ország közé tartozunk az évi és fejenkénti 130 literrel. A kereslet kimerítheti a geológiai kincsestárunkat?



### Palackpostával üzenünk a jövőnek

Az újrahasznosított rPET-palackok átírhatják a gyűlölt csomagolóanyag megítélését, de még messze a teljes megkönnyebbülés.

### Mikroműanyagok az ásványvízben – tény vagy hiedelem?

Ami biztos: a műanyag-szennyezettség okozhat egészségügyi problémákat, de a teljes és pontos képalkotáshoz további kutatások szükségesek.

FÓKUSZBAN:  
A VÍZIPAR  
7-8. OLDAL



LEGYEN KÉPBEŒN IS!  
Nézz meg tájékoztató videóinkat!

## HÍREK | VELÜNK TÖRTÉNT

ÚJ TÁVLATOKAT NYIT A HAZAI VÁLLALKOZÁSOK ELŐTT A FIX 3 SZÁZALÉKOS KAMATOZÁSÚ HITELPROGRAM

## HÁROM A MAGYAR IGAZSÁG

MAGYARORSZÁG  

Október elején új fejezet kezdődött a magyar vállalkozások finanszírozásában. A Széchenyi Kártya Program keretében minden hiteltermék fix 3 százalékos kamattal érhető el, ami a jelenlegi piaci viszonyok között kiemelkedően kedvező lehetőséget jelent a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások számára.

[GARANTIQA]

A bevezetés utáni napokban már is kiugró volt a kedvezményes kamatozású termékek iránti érdeklődés: október 10-éig közel 1100 vállalkozás nyújtotta be hiteligényét összesen mintegy 54 milliárd forint értékben. Ez mindössze egy hét leforgása alatt a szeptemberi rekordhónap forgalmának csaknem a fele. A tavaly októberi adatokhoz képest pedig még látványosabb az előrelépés: az akkori igénylések kétharmada már most beérkezett, a hitelkérelmek összértéke pedig megközelíti a tavaly októberi szint 75 százalékát.

## NEM VÉLETLENÜL VONZÓ

A fix 3 százalékos kamatozás a jelenlegi gazdasági környezet-



ben különösen kedvező, hiszen a piaci vállalati hitelek ennek akár többszörösébe is kerülhetnek. A vállalkozások most bátrabban nyújtanak be kérelmet – a 3 százalékos fix konstrukcióval a kockázat kiszámíthatóbbá vált. Emellett a kedvezményes kamatozású hitelek kézzelfogható gazdasági hatást is kifejthetnek, becslések szerint 0,8–1,2 százalékponttal emelhetik a hazai beruházási rátát, és éves szinten is 0,3–0,5 százalékponttal támogathatják a GDP-növekedést.

A hitelbírálati folyamat ráadásul egyszerűsített, hiszen a kevesebb adminisztráció mellett a fedezeti követelmények csökkentek: a Garantiqa Hitelgarancia Zrt., valamint az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány 80 százalékos kezességvállalása tovább gyorsítja a folyamatot.

## KÖNNYEN ÉS SZINTE BÁRKINEK ELÉRHETŐ

A Széchenyi Kártya Program termékeibe integrált új hitelrendszer célja, hogy a vállalkozások bejárattott, stabil mechanizmussal keresztül jussanak forráshoz. A program koordinációját a KAVOSZ Zrt. látja el a Garantiqa Hitelgarancia Zrt. és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány szakmai közreműködésével.

A hiteltermékek országsszerte igényelhetők a legnagyobb keres-

kedelmi bankok – köztük az OTP, az MBH, a K&H, az Erste, a Raiffeisen, az UniCredit, a CIB, a Gránit, a MagNet és az Oberbank – fiókjaiban, valamint a KAVOSZ irodahálózatában.

A program valamennyi gazdasági ágazat számára elérhető, azonban külön figyelmet kap a feldolgozó- és az élelmiszeripar, a logisztika, a turizmus és az agrárium. Ezek a területek külön alprogramok – például a Széchenyi Turisztikai Kártya MAX+ és az Agrár Széchenyi Beruházási Hitel MAX+ – révén is támogatást kapnak, ahol a kedvezményes finanszírozás munkahelymegtartó és versenyképesség-növelő hatással bír.

## JÖHETNEK A BERUHÁZÁSOK

A fix kamatozású vállalati hitelek iránti érdeklődés várhatóan a kö-

## EGYRE OLCSÓBBAN

A Széchenyi Kártya Program több mint húsz éve biztosít megbízható hátteret a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások számára. A vállalati szféra támogatása érdekében az elmúlt időszakban a kamatok több lépcsőben csökkentek. 2024 novemberében az új beruházási hitelek kamata 5 százalékról 3,5 százalékra, majd 2025 februárjától 3 százalékra mérséklődött. Ugyanekkor a likviditási típusú konstrukciók kamata is 4,5 százalékra csökkent.

vetkező hónapokban is tovább erősödik. A kkv-szektor számára ez a program egyszerre jelent biztonságot és fejlődési lehetőséget, hiszen a stabil, kiszámítható finanszírozás mellett megvalósulhatnak azok a beruházások, amelyek hosszú távon erősítik a hazai gazdaság egészét.

## JELENTŐS MEGTAKARÍTÁS

Az elmúlt bő egy év kamatcsökkentései és garanciadíj-elengedése akár 2 millió forintos megtakarítást is eredményezhetett egy 100 millió forintos hitel esetében. A program keretében vállalkozásonként 150 millió forintnyi forrás áll rendelkezésre, amely érdemi segítséget nyújthat a fejlesztésekhez és a működési célok finanszírozásához, ugyanakkor az igényelhető hitelösszeg terméktípustól függően alacsonyabb vagy akár ennél magasabb is lehet.

## EGYSZERŰBB, GYORSABB, KISZÁMÍTHATÓBB

A hiteltermékek futamideje rugalmasan követi a vállalkozások működési igényeit. A likviditási típusú konstrukciók 1–3 évre, a beruházási hitelek akár 10 évre is igényelhetők, míg a lízingek jellemzően 1–7 év közötti időszakra szólnak. A beruházási és mikrohitel esetében legfeljebb 2 év türelmi idő is kérhető.

## PARTNERSÉGRE ÉPÜLŐ TŐKEFINANSZÍROZÁST NYÚJT A KKV-SZEKTORNAK A DEMJÁN SÁNDOR TŐKEPROGRAM

## ERŐS FOLYTATÁS

MAGYARORSZÁG   A tőkefinanszírozás egyre nagyobb szerepet kap a vállalkozásfejlesztésben, hiszen a forrás mellett tudást, bizalmat és partnerséget is jelent. A Demján Sándor Tőkeprogram szintén ezt a szemléletet képviseli: a hitel helyett tőkebefektetéssel és rugalmas finanszírozási struktúrával segíti a kis- és középvállalkozások (kkv) beruházási terveit. [GARANTIQA]

A magyar gazdaság növekedésének egyik kulcsa a kis- és középvállalkozások fejlesztése és tőkeerős működése – ezt támogatja a Demján Sándor Program keretében megvalósuló Demján Sándor Tőkeprogram, amely a hazai kkv-k beruházásait és méretnövekedését ösztönzi.

A tőkeprogram operatív megvalósításáért az MKIK Tőkealapkezelő Zrt. felel. Az Alapkezelő fej-

lesztési partnerként támogatja a cégeket abban, hogy növekedési terveiket stabil tőkehátterű környezetben valósíthassák meg.

## LÁSSUK A RÉSZLETEKET!

A Demján Sándor Tőkeprogram 100 milliárd forintos keretösszeggel működik, amelyből a vállalkozások hamarosan – a korábbi, maximum 200 millió forint helyett – 400 millió forintot igényel-

hetnek, legfeljebb hatéves futamidőre. A finanszírozási konstrukció különlegessége, hogy az Alapkezelő tulajdonrészt vásárol a vállalkozásban – ez az 1 százalékos ázsziós tőkeemelés –, a fennmaradó 99 százalékot pedig tagi kölcsön formájában biztosítja.

A program egyik legnagyobb előnye a rugalmas törlesztési struktúra: a tőkerészt csak a futamidő végén kell visszafizetni, a kamat pedig évente, egy összegben esedékes. Ez kiszámíthatóbb működést és nagyobb pénzügyi mozgásteret biztosít, különösen azoknak a vállalkozásoknak, amelyek hosszabb távú, megtérülésre építő fejlesztéseket valósítanak meg.

A tőkeprogram azon, Magyarországon székhellyel rendelkező kis- és középvállalkozások számára érhető el, amelyek korlátozott felelősségű társaságként vagy részvénytársaságként működnek. A program a stabil háttérrel rendelkező, több éve működő cége-

ket támogatja, amelyek legalább két munkavállalót foglalkoztatnak, két lezárt üzleti évvel és 300 millió forint feletti átlagos árbevétellel rendelkeznek. A jelentkezők közül eddig több mint 500 pályázat felelt meg a feltételeknek, 115 vállalkozás kapott pozitív döntést összesen 23 milliárd forint értékben.

## KÉSZ VAGY SZINTET LÉPNI?

A Demján Sándor Tőkeprogram olyan beruházások megvalósítását segíti, amelyek hosszú távon erősítik a vállalkozások versenyképességét. A konstrukció széles kört lefed, támogatja a kapacitásbővítést, a digitalizációs és energiahatékonysági fejlesztéseket,


valamint a zöldberuházásokat. Forrást biztosíthat piaci terjeszkedéshez, innovációs projektekhez, akvizíciókhoz, humán erőforrás-fejlesztéshez vagy akár forgóeszköz-finanszírozáshoz is. A tőke rugalmasan felhasználható, így a vállalkozások saját stratégiájukhoz igazítva dönthetnek arról, mely területekre fordítják azt. A fejlesztések megvalósítására a szerződéskötéstől számított 12 hónap áll rendelkezésre, amely indokolt esetben további fél évvel meghosszabbítható.

A program 2026. június 30-ig vagy a forrás kimerüléséig várja azon kkv-k jelentkezését, amelyek készen állnak a szintlépésre.

A tőkebefektetés mint finanszírozási forma a vállalkozás jövőbeli lehetőségeit értékeli. A befektető stratégiai partnerként kapcsolódik be a cég működésébe, megosztva a kockázatokat és hozzájárulva a fejlődéshez tapasztalattal, szakmai tudással és bizalommal. Ez a partnerség hosszabb távon a vállalkozás pénzügyi stabilitását is erősíti, megnyitva az utat további fejlesztési források felé.

A GARANTIQA NEM KEZD ÚJ IDŐSZAKOT, HANEM FOLYTATJA AZ ÉPÍTKEZÉST

# STABILITÁS ÉS BIZALOM

**MAGYARORSZÁG**  **Az elmúlt években az intézményi kezességvállalás szerepe a hazai kkv-k finanszírozásában – anticiklikus szerepük miatt is – jelentős mértékben emelkedett. A Garantiqa ennek is köszönhetően mára stabil, modern és meghatározó szereplője a hazai kkv-hitelezésnek. A cél továbbra is az, hogy minél több életképes vállalkozás jusson forráshoz. A Hitelgarancia újság számára Pulai György, a Garantiqa Hitelgarancia Zrt. nemrégiben kinevezett új üzleti vezérigazgató-helyettese adott betekintést a szervezet és a garanciavállalás szerepébe. [GARANTIQA]**

**– Az MNB-nél eltöltött két évtized után milyen tapasztalatokat, szemléletet hozott magával a Garantiqa vezetésébe?**

– Bár az MNB-ben több területen is dolgoztam, általánosságban jellemző a szervezetre a döntéseket előkészítő alapos elemzési háttér, a gazdasági és piaci folyamatok mélyebb megértésére irányuló törekvés. Az utóbbi tizenkét évben a munkám már a kkv-hitelezés témájához kapcsolódott: az általam vezetett szakterület volt felelős a Növekedési Hitelprogram (NHP) koordinálásáért, amely több szakaszon keresztül kedvező refinanszírozással segítette a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások forráshoz jutását a hitelintézetekkel együttműködve. Emellett rendszeresen elemzéseket készítettünk a kkv-hitelezés alakulásáról, az azt befolyásoló tényezőkről, programokról. Mindezek keretében tehát már korábban is volt alkalmam bepillantást nyerni a Garantiqa tevékenységébe. A részletszabályok kialakítása során az MNB-ben is igyekeztünk a Monetáris Tanács által meghatározott kereteken belül a bankoktól kapott visszajelzéseket minél inkább figyelembe venni, könnyen használható terméket kialakítani. Az MNB-ben szerzett tapasztalataimat tehát jól tudom hasznosítani a Garantiqánál is.

**– Mik az első benyomásai a Garantiqa jelenlegi helyzetéről? Milyennek látja a külső megítélését?**

– A Garantiqa az elmúlt években rendkívül sokat fejlődött, ma már automatizált folyamatokkal, stabil működéssel és erős piaci jelenléttel rendelkezik. Ez különösen nagy eredménynek számít annak tükrében, hogy a 2008-as válságot követő néhány évben a bankok kevésbé szívesen vették igénybe az intézményi kezességet mint biztosítékot a korábban tapasztalt beváltási nehézségeik miatt. Néhány év alatt sikerült ebben jelentős változást elérni. Ma már a bankok értékelik a gyors, automatizált folyamatokat, a kiszámítható működést, és azt a hozzáállást, hogy a Ga-

rantiqa partnerük kíván lenni a hitelezés elősegítésében. Összességében tehát azt mondhatom, hogy egy jól működő szervezetbe érkeztem, a Garantiqa vezetői és munkatársai az elmúlt években kiváló munkát végeztek. Jelentősebb átalakítások helyett a feladatom sokkal inkább az, hogy ezt a stabilitást és szakmai minőséget megőrizzük az utóbbi években megnövekedett állomány mellett is, és a jövőben is gyorsan tudjunk reagálni az aktuális hitelpiaci kihívásokra, megfelelő termékpalettával és folyamatokkal hatékonyan támogassuk a bankok hitelezési tevékenységét.

**– Hogy látja a kkv-hitelezés alakulását, kilátásait?**

– Leginkább óvatosság és kíváncsiság jellemzi már egy ideje a kkv-kat. Az export visszaesett, nem kis részben a német gazdaság gyengülése miatt, így számos vállalkozás kapacitásai nincsenek kihasználva, és nem látják, hogy a kereslet a termékeik iránt rövid távon nőni fog. Azt is érdemes megjegyezni, hogy az elmúlt években számos beruházás megvalósult különféle támogatott programok keretében. Így most elsősorban azon finanszírozási konstrukciók iránt mutatkozik jelentősebb kereslet a beruházni kívánó vállalkozások részéről, amelyeknek van vissza nem térítendő támogatás lába is. Erre példa a Demján Sándor Program keretében elindított 1+1 beruházásélénkítő program, amelynek második üteme a napokban került meghirdetésre, vagy a közös agrárpolitika (KAP ST) keretében elérhető támogatások.

A devizabevétellel rendelkező vállalkozások tudnak euróban hirtelt felvenni piaci alapon viszonylag alacsony kamatszinten, forintban pedig a Széchenyi Kártya Program konstrukciói jelentenek kedvező alternatívát. Utóbbiban egy évvel ezelőtt a Demján Sándor Program intézkedései keretében

5-ről 3,5 százalékra, majd idén februárban 3 százalékra csökkent a beruházási hitel kamata, ami hozott némi élénkülést a keresletben, de az igények többsége továbbra is a rövid lejáratú, azaz forgóeszköz-finanszírozási, likviditási célú hitelek iránt mutatkozik. Néhány hete már az ilyen célú Széchenyi-hitelek is 3 százalékos kamattal érhetőek el, amit sok vállalkozás igyekszik majd kihasználni az elkövetkező hónapokban, hogy 3 évre biztosítsa magának a kedvező forrást. Két pozitívumot mindenképp említenék még. A banki partnereink növekvő ügyfélérdeklődéséről számolnak be a beruházásokat illetően, tehát mintha kezdenének meg-



jelenni az élénkülés jelei. És az is örömteli fejlemény, hogy nagyon jó a portfólióminőség, nemcsak a bankok elmondása alapján, hanem az általunk tapasztalt beváltásaitól is nagyon alacsony, 1,5 százalék alatt van. Ez azt jelenti, hogy még ha ki is vár a vállalkozások jelentős része a beruházásokkal, a működésük stabilnak tekinthető.

**– Milyen szerepet tölthet be a Garantiqa rövid és hosszabb távon a hazai kkv-hitelezésben?**

– Úgy néz ki az év végéhez közeledve, hogy az idén vállalt kezességeink volumene el fogja érni az ezermilliárd forintot, az év végén fennálló garanciaállományunk pedig lényegesen meg fogja haladni a 2024. végi 2558 milliárd forintot. Ennek nagyságrendjét jól érzékelteti, hogy a kezességünkkel érintett hitelek összege a teljes kkv-hitelállomány közel felét teszi ki. Ebben persze szerepet játszik, hogy a Széchenyi Kártya Programban elérhető legtöbb hitelterméknek járulékos eleme a Garantiqa-kezesség; az idén kihelyezett volumen háromnegyede az SZKP-hoz kapcsolódik. A 3 százalékra csökkent kamattal az elkövetke-

ző hónapokban a Széchenyi-hitelek esetében további növekedést várunk. Nemcsak a bankok számolnak be jelentős ügyfélérdeklődésről, de az utóbbi hetekben már nálunk is duplájára emelkedett a hetente beérkező garancia-kérelmek száma. Érdeklődésként megjegyzem, hogy európai összehasonlításban Magyarországon a legmagasabb a garantált állomány GDP-arányosan.

Hosszabb távon nem látjuk, hogy a Széchenyi Kártya Program mekkora hányadot képvisel majd a kkv-hitelezésben. A Széchenyi-hitelek részarányának csökkenése esetén várhatóan az általunk garantált állomány hányada is mér-

Ezt a kezességet az eddigiekben csak piaci árazású forinthitelekhez lehetett használni, amelyek iránt a támogatott hitelek dominanciája miatt nem mutatkozik számottevő kereslet. Ráadásul a budapesti vállalkozások hitelei mögött legfeljebb 50 százalékos mértékű kezesség vállalható, szemben az állami viszontgaranciás termékünk 80 százalékos mértékével. Szeretnénk elérni, hogy az InvestEU keretében létrejött állomány egyre nagyobb arányt érjen el a portfóliónkban, mivel ez nem terheli a hazai költségvetést sem garanciadíj-támogatás, sem beváltási oldalról, hanem teljes egészében uniós forrásból működik. A KAVOSZ-szal együttműködve dolgozunk azon, hogy a jövő év elejétől a Széchenyi Kártya Program keretében az immár 3 százalékos kamattal elérhető hiteleket InvestEU-s Garantiqa-kezességgel is fel lehessen venni. Az euróban nyújtott hitelekhez történő társítás ennél nehezebb téma, jelenleg is zajlanak az egyeztetések az Európai Bizottsággal. Az InvestEU termékünk tehát a következő években egyre hangsúlyosabb szerepet kaphat. A rendelkezésünkre álló keret összesen 600 milliárd forint összegű hitel garantálását teszi lehetővé 2028 végéig.

**– Az InvestEU kapcsán említetteken túlmenően van-e folyamatban bármilyen újítás, ami segítséget jelenthet a bankoknak és a vállalkozásoknak?**

– A közelmúltban lehetővé tettük, hogy bizonyos – korábban csak egyedi bírálatot igényelhető – kockázatosabb vállalkozói ügyletek is bekerülhessenek az automatizált, gyorsított döntési folyamatba. Ez a bankoknak jelentős könnyebbséget ad, és segíti, hogy a cégek is gyorsabban jussanak forráshoz. Továbbá átdolgozásra került a kezességvállalási kérelmek elektronikus beadására kialakított rendszer az adatregisztráció gyorsítása, egyszerűsítése érdekében. A fejlesztés következtében a kitöltési idő várhatóan 30 százalékkal, a formai hibák miatti visszaküldés pedig 20 százalékkal fog csökkenni. Végül még azt említeném, hogy meghosszabbítjuk a jelenlegi díjakot a jövő év közepéig, amelynek keretében a beruházási hiteleknel elengedjük a kezességvállalási díjat az igénylés évében, valamint az azt követő teljes évben. Összességében a célunk továbbra is az, hogy folyamatosan javítsuk, fejlesszük garanciatermékeinket, amelyek így valódi értéket teremtenek a bankok számára, és rajtuk keresztül a vállalkozások számára is.

**– Nagyjából egy éve indult a Garantiqa InvestEU Garanciaprogram, amely mögött európai uniós viszontgarancia van. Mik az első tapasztalatok, mennyire mondható sikeresnek a termék?**

– Eddig négy bank helyezett ki hitelt az InvestEU-s termékünkben kínált kezesség mellett, ők tehát már megtalálták a helyét a hitelezési gyakorlatukban. Kétségteljesen kevesebb ügylet jött eddig létre, mint amire korábban számítottunk, de azt hozzá kell tenni, hogy több tényező is lassítja a felfutást.

## BANKÜGYEK | PARTNERSÉG ÉS TÁMOGATÁS

A TÁMOGATOTT HITELEK ÉS A BANKI SZAKÉRTELEM EGYÜTT ADHATNAK LENDÜLETET A VÁLLALATI SEKTORNAK

# SZEMÉLYRE SZABVA

MAGYARORSZÁG  

Bár a beruházások élénkülése még várat magára, egyre több jel utal arra, hogy a hazai vállalati szektor hamarosan új lendületet kaphat ezen a téren is. *Kollega-Tarsoly Dániellel*, az MBH Bank vállalati üzletfejlesztésért felelős ügyvezető igazgatójával arról beszélgettünk, hogy ehhez milyen ösztönzők szükségesek, és a szakember elárulta azt is, hogy a támogatott hitelkonstrukciókon túl milyen további eszközökkel és szolgáltatásokkal segítheti az MBH Bank saját ügyfeleinek növekedését.

[GARANTIQA]

**– Az idei évben eddig inkább a kiválás jellemezte a vállalati szektort. Lát olyan tényezőket, amelyek a következő hónapokban áttörést hozhatnak a hitelezésben?**

– Valóban, eddig az igazi fordulat inkább a lakossági hitel-

piacon következett be, ahol a jelzáloghiteltek és személyi kölcsönök iránti kereslet élénkülésének köszönhetően a piac nagyságrendileg 10 százalékkal bővült. A vállalati szektor számos nehézséggel néz szembe, hiszen a nemzetközi gazdasági környezet lassítja a növekedést,



**KOLLEGA-TARSOLY DÁNIEL:**

Az MBH Bank hosszú távú partneri kapcsolatokra törekszik.



## Finanszírozás az MBH Csoportnál. Tartasuk együtt a jó irányt!

[mbhbank.hu/vallalatok](https://mbhbank.hu/vallalatok)

## BANKÜGYEK | PARTNERSÉG ÉS TÁMOGATÁS

és a geopolitikai bizonytalanság is óvatosságra inti a vállalatvezetőket. Azonban megjelentek a bizakodás jelei is. A bizalmi indexek egyre pozitívabb eredményeket mutatnak, míg egyik legfőbb gazdasági partnerünk, Németország nemrég bejelentett egy 500 milliárd eurós gazdaságélénkítő csomagot, ami a mi gazdaságunkra is pozitív hatást fejthet ki. Ráadásul a nem pénzügyi vállalatok betétállománya már meghaladja a 16 ezer milliárd forintot, amely részben az elhasznált beruházások önerejét is tartalmazza, így a trendforduló bekövetkeztekor ez az összeg felhasználható lesz a várva várt beruházások elindítására. Összességében a vállalati beruházási kedvet a támogatott hitelek és a piacba vetett bizalom visszaépítése fogja ösztönözni.

**- Milyen lehetőségek állnak jelenleg a vállalkozások rendelkezésére a támogatott hitelkonstrukciók terén?**

- A Demján Sándor Program keretében többféle hitelkonstrukció érhető el a vállalkozások számára. Ezek közé tartozik a kifejezetten a kis- és középvállalkozások (kkv) számára létrehozott Széchenyi Kártya

Program, ahol a forgóeszközhitel éves kamata idén október 6-ától 3 százalékra csökkent.

A Széchenyi Kártya Program szerves részét képezi a Garantiqa kezességvállalása is a termék-konstrukcióban. Elérhető volt az Eximbank forgóeszközhitel is, amelynek keretösszege a nagy érdeklődés miatt már kimerült ugyan, de a beruházási hitelkonstrukció továbbra is igénybe vehető: forint-hitel esetén 5, euróhitel esetén 3-4 százalékos kamattal. E konstrukciók nagyvállalatok számára is hozzáférhetők, akárcsak a legújabb, MNB által minősített vállalati beruházási hitel, amely legfeljebb 10 éves futamidővel vehető igénybe. Ennek kamata a báziskamat felett a futamidő első harmadában, legfeljebb 2 évig, nulla százalék, ezt követően pedig maximum 3,5 százalék. A minősített termékekkel rendelkező kereskedelmi bankok így azoknak is tudnak segítséget nyújtani, akiknek a támogatási kerete már kimerült. Külön kiemelendő, hogy a zöldberuházásokat finanszírozó hitelek még kedvezőbb feltételekkel érhetők el. Minden támogatott hitelkonstrukció fontos komponense a hitelgarancia, amely egy a vállalkozások finanszírozásához nyújtott biztosíték. Ez a kezességvállalás támogatja

a kereskedelmi bankok hitelbírálati folyamatát, ezáltal megkönnyíti a vállalkozások fejlődéséhez szükséges forráshoz jutást. Elengedhetetlen szerepe van tehát a Garantiqának is a vállalati hitelezés ösztönzésében.

**- Az MBH Bank az elsők között tette elérhetővé a Garantiqa InvestEU Garanciaprogramot is. Mit jelent ez a program a gyakorlatban a hazai kkv-k számára?**

- A Garantiqa InvestEU Garanciaprogram lehetővé teszi, hogy olyan életképes kis- és középvállalkozások is forráshoz juthassanak, amelyeknek nincs elegendő fedezetük, vagy rövidebb működési múlttal rendelkeznek. A Garantiqa Hitelgarancia Zrt. készíttető kezességet vállal a hitelek mögött, ezáltal csökken a bank számára a kockázat, és az ügyfelek kedvezőbb feltételekkel juthatnak finanszírozáshoz. A program különösen a növekedési szakaszban lévő cégeknek előnyös, hiszen akár 3 millió eurónak megfelelő forintösszegű hitel is elérhető a garancia mellett. Az így megszerzett forrásokat beruházásra, kapacitásbővítésre vagy technológiai fejlesztésre is felhasználhatják – vagyis közvetlenül támogatja a vállalkozások hatékonyságának és versenyké-

peségének növelését. Szintén fontos kiemelni, hogy ez a termék sem terheli a vállalkozásokat de minimis keretét. Az MBH Banknál ezt egy újabb eszköznek tekintjük abban, hogy még több kkv-t segítsünk a következő növekedési lépcsőfokra lépni.

**- Milyen további eszközökkel tudja támogatni az MBH Bank a vállalati ügyfeleit a beruházási kedv és bizalom erősítésében?**

- Az MBH Bank hosszú távú partneri kapcsolatokra törekszik, és már a döntés-előkészítésnél jelen van a vállalatok életében.

Makrogazdasági és iparági elemzéseinkkel igyekszünk csökkenteni a bizonytalanságot és alapot adni a felelős pénzügyi döntésekhez, miközben a cégek működését, üzleti modelljét és céljait megismer-

ve a leginkább személyre szabott finanszírozási megoldásokat kínáljuk számukra. Emellett folyamatosan egyszerűsítjük a folyamatunkat, az AI-alapú és digitális eszközökkel gyorsítjuk az ügyfélkiszolgálást, valamint csökkentjük az adminisztrációs terhet. Így a vállalkozások gyorsabban és hatékonyabban juthatnak hozzá a szükséges forrásokhoz, amelyek birtokában végre megvalósíthatják beruházásaikat és új növekedési lehetőségeket teremthetnek.

**/// Makrogazdasági és iparági elemzéseinkkel igyekszünk alapot adni a felelős pénzügyi döntésekhez, miközben a cégek működését, üzleti modelljét és céljait megismerve a leginkább személyre szabott finanszírozási megoldásokat kínáljuk számukra.**

**/// Folyamatosan egyszerűsítjük a folyamatunkat, az AI-alapú és digitális eszközökkel gyorsítjuk az ügyfélkiszolgálást.**

**MBH BANK**  
CORPORATE

**EUROLEASING**  
MBH CSOPORT

vállalati hitelek | faktoring  
üzletfinanszírozás | lízing

## BANKÜGYEK | PARTNERSÉG ÉS TÁMOGATÁS

A BUPA IRÁNYTŰVEL ÚJABB DIMENZIÓT UGROTT AZ MBH CSOPORT

## ÉLD A JÖVŐT JELEN IDŐBEN!

MAGYARORSZÁG 

Új fejlesztést vezetett be a piacra az MBH Csoport. A BUPA digitális platform továbbfejlesztésének eredményeként az új Iránytű szolgáltatás a cégek mindennapi működését forradalmasítja a legmodernebb technológiával. A részletről Kovásznai Ádám, a BUPA-t fejlesztő, az MBH Csoporthoz tartozó MBH eFin Technologies vezetőjével beszélgettünk. [GARANTIQA]

#### – Mit kell tudnia a BUPA-ról annak, aki először találkozik vele?

– Még 2020-ban indult el, alapvetően online számlázóprogramként, de már akkor is többnek szántuk. Erről már a neve is árulkodik, ami a Budapest Pénzügyi Asszisztens rövidítése. Ahogy mentünk előre az időben, egyre több nem klasszikus banki digitális szolgáltatást kapcsoltunk hozzá. Technológiai oldalon és stratégiában is dimenziót ugrottunk. Alapvetően úgy tekintünk rá, mint egy digitális kvv-platformra. A meglévő ügyfélkör alapján azt látjuk, hogy jellemzően társas vállalkozások 1–10 közötti alkalmazottal, és nagyjából a 300-400 milliós éves árbevételi sávban mozognak. De sok egyéni vállalkozót is a körünkben tudhatunk, és igyekszünk is igényre szabottan szolgáltatásokat kínálni, például ügyfélértelem alapján. Hiszen egy induló vállalkozásnak teljesen másra van szüksége, mint egy tíz éve működőnek.

#### – Milyen szolgáltatások érhetők el?

– Jelenleg közel 40 ezer regisztrált ügyfelünk van, és folyamatosan fejlesztünk különböző szolgáltatásokat. A BUPA legkedveltebb funkciója a számlázó, de digitális cégalapításra, halasztott fizetésre, faktoringra is sokan használják. A halasztott fizetési megoldás egyedül nálunk érhető el a piacon. Kereskedőknek vagy olyan vállalkozóknak szól, akik céges ügyfelekkel állnak kapcsolatban.

#### – Miért éri meg a BUPA-ra váltani?

– Azért, mert nagyon sok ingyenes szolgáltatást kínál egyet-



**KOVÁSZNAI ÁDÁM:**

Hatékony és konkrét támogatást szeretnénk adni a mindennapokhoz.

len platformon. Hadd említsem meg például az online workshopunkat, amely arról ad információkat, hogy milyen pályázati kiírások érhetőek el. Ugyancsak a BUPA-n keresztül kérhető minősítés arról, hogy az adott cég megfelel-e a kiírásoknak. De van egy új fejlesztésünk is, a BUPA Iránytű, ami már fizetős szolgáltatásokból épül fel, és az MBH eFin Technologies Zrt. terméke. Ez a szolgáltatás is rengeteg igényre nyújt megoldást: ha az adott vállalkozó hozzáférést ad, akkor egyszerre láthatja a különböző bankoknál vezetett számlái egyenlegét. Ez a funkció jelenleg az OTP-vel, a K&H-val és az MBH-val érhető el, de bővílni fog, ugyanis az összes magyarországi bankot szeretnénk bevonni. Több százezer olyan vállalkozás van ma Magyarországon, amely egyszerre több pénzügyi intézménynél vezet a számláit. Ezek együttes kezelésére az Iránytűn kívül nincs nagyon alternatíva.

Több száz-ezer olyan vállalkozás van ma Magyarországon, amely egyszerre több pénzügyi intézménynél vezet a számláit. Ezek együttes kezelésére az Iránytűn kívül nincs nagyon alternatíva. Az Iránytű másik funkciója az AI-alapú fejlesztésünk, ami a gazdasági tevékenységek automatikus könyvelésében segít, ezzel kiváltva a tevékenységek manuális adminisztrálását. Például a vállalkozás

tevékenységi körét össze tudja párosítani a számlán lévő tételekkel, ezeket pedig ki is listázza. Illetve arra is van mód, hogy néhány adat megadásával előre lehessen látni az áfa, a járulékok, a különböző adók befizetésének menetrendjét, és erről a rendszer figyelmeztetéseket is küld. Így nem lesz késedelmes fizetés, és nem büntet a NAV.

#### – Milyen a fogadtatása az Iránytűnek?

– Két hónap alatt ezres nagyságrendben indították el a 30 napos próbaidőszakot. Felük már előfizető, nagy részük éves időtartamra. Szerintem ez annak is köszönhető, hogy bár sokkal többet kínál, mint egy hagyományos számlázóprogram, az árazását mégis ez utóbbihoz igazítottuk. Szeretném hangsúlyozni, hogy a használatához nem kötelező MBH-s ügyfélnek lenni, de nekik különböző kedvezményeket is tudunk kínálni.

#### – Milyen fejlesztések várhatók még az Iránytűben?

– Azt látjuk, hogy nagyon sok olyan megoldás van a piacon, ami abban segít, hogy a gazdasági tevékenység, az adminisztráció egyszerűbb legyen. De azokból nagyon kevés van, amik adata-

pon adnak támogatást a döntéshozatalban. Nem beleszólni kell, hogy ki hogyan vezesse a cégét, hanem támogatni a folyamatot, hogy ne érzelmi alapú válaszok szülessenek bizonyos helyzetekben. Egy további irány a banki szolgáltatások összehasonlítása. Hogy az Iránytű javaslatot tehet arra vonatkozóan, hogy optimális-e az adott számlacsomag, vagy mire lenne érdemes váltani. Hasonló elven arra vonatkozóan is tudna észrevételt tenni, hogy az adott cég a versenytársaihoz képest mit csinál jól vagy rosszul, min érdemes változtatni. Ilyen a felhőalapú számlázásból kalkulált pénzügyi előrejelzések lehetősége is, ami például tud likviditást prognosztizálni és ehhez kapcsolódóan megoldásokat is felvetni. Ezek azért fontos fejlesztések, mert ezekkel lehet igazán megalapozott üzleti döntéseket hozni, nem pedig „gasztroempirikusan”, vagyis hasraütésszerűen. Nem túlzás, hogy végtelen lehetőség van az Iránytűben, és mi az MBH Csoportnál abba az irányba szeretnénk haladni, hogy partnerei legyünk a vállalkozásoknak.

**Nem túlzás, hogy végtelen lehetőség van az Iránytűben, és mi az MBH Csoportnál abba az irányba szeretnénk haladni, hogy partnerei legyünk a vállalkozásoknak.**

akor könyvelni, hanem hatékony és konkrét támogatást szeretnénk adni a mindennapokhoz.

#### – Szívesen osztanak meg ilyen adatokat a cégek?



– Tudjuk mi is, hogy a pénzügyi adatok nagyon érzékenyek. Ebben van edukációs felelősségünk is. Nemrég volt egy kutatásunk, ami arra vonatkozott, hogy a digitális és az AI-alapú pénzügyi megoldásokhoz mekkora bizalommal állnak az ügyfelek, és mennyire vennék azokat igénybe. A válaszok alapján inkább pozitív az összkép. Első körben azokkal szeretnénk együttműködni, akik nyitottak az innovatív megoldások felé.

#### – Kell aggódnia a fizikai, személyes banki kapcsolattartás megszűnése miatt?

– Szerintem ettől még nagyon messze vagyunk. Szép számmal vannak olyan ügyfelek, akik a személyes kapcsolatban hisznek, ezért is kell egy jó mixet kialakítani. Ahogy ez az Iránytűben is rendelkezésre áll: felkínál ugyan adataalapú szolgáltatást, de például a hitelszerződést a bankfiókban kell aláírni.

MITŐL ÁSVÁNYVÍZ AZ ÁSVÁNYVÍZ, ÉS KIFOGYHATNAK-E A MAGYAR KÉSZLETEK?

# EGYÜTT TÖLTÖDÜNK

**MAGYARORSZÁG**   Magyarországon az egy főre eső ásványvízfogyasztás a kilencvenes évek elején stabilan 3 liter körül alakult évente és fejenként. Aztán a fogyasztás dinamikusan növekedni kezdett, és 2019-ben elérte az évi, fejenkénti 130 litert, amivel az Európai Unió belül az első öt ország között vagyunk. De mit nevezhetünk ásványvíznek? És ha ekkora a kereslet iránta, akár el is fogyhat a geológiai kincsestárunkból? [GARANTIQA]

Bár előszeretettel használják számos „víztípus” esetében, ásványvízről csak akkor beszélhetünk, ha azt a hatóság tanúsítja. Csak az a víz lehet ásványvíz, csak az a vizet lehet ásványvíznek nevezni, amelyik védett vízadó rétegből származik, ami azt jelenti, hogy külső szennyezéstől

mentes – hívta fel lapunk figyelmét a Magyar Ásványvíz, Gyümölcslé és Üdítőital Szövetség.

Ez a gyakorlatban azt jelenti, hogy ha még valamilyen szennyeződés is kerül a felszínre, az nem jut be a vízadó rétegbe. Ennek az adottságnak a megállapítása a vízügyi hatóság kompetenciája, amely ellenőrzi és igazolja, hogy a feltétel adott.

Az élelmiszerek egy speciális, eredetében és minőségében garantált fajtája a palackozott ásványvíz. Csak a származási ország illetékes hatósága (Magyarországon Budapest Főváros Kormányhivatala) által hivatalosan is igazolt kémiai összetételű, mikrobiológiai tisztaságú és minőségű ásványvíz palackozható. A „természetes ásványvíz” megnevezést egészségügyi hatóság engedélyezi. A termék minősége folyamatosan ellenőrzött. A palackozott termékek címkéi adnak felvilágosítást az ásványvíz összetételére, jellegére vonatkozóan.

A palackozott vizeknek azonban további kategóriái is léteznek, így például forrásvíz, dúsított és ízesített vizek, gyógyvíz, szikvíz és ivóvíz. Viszont csak az ásványvíz teljesíti a következő kitételeket: eredendően tiszta, tisztítást nem igényel; több ezer éven keresztül szűrődött a vízadó rétegbe, ahonnan kitermelik; minden kémiai és mikrobiológiai szennyeződéstől mentes; kezeletlen, emberi beavatkozás nem érte; semmiféle idegen, hozzáadott anyagot nem tartalmaz.

Magyarországon az EU-s átlagnál jóval több ásványvizet fogyasztanak,

így adja magát a kérdés: vajon ezek kifogyóban vannak-e, és bekövetkezhethet-e hiány a vízadó rétegekben?

A szövetség erről egyértelműen fogalmazott: ezek újratermelő forrásoknak számítanak, éppen ezért nem kell azon aggódni, hogy előbb-utóbb elfogynak.

„Nem, nem fognak elfogyni, hiszen a kivont mennyiség folyamatosan újratermelődik” – húzták alá.

Az ásványvíz a táplálkozás, valamint általában az emberi szervezet életműködése szempontjából kedvező összetételben és mennyiségben tartalmaz ásványi anyagokat, makro- és mikroelemeket.



**ÁSVÁNYVÍZ, SZÜRT VÍZ, CSAPVÍZ – A SZAKÉRTŐ JELLEMEZ ÉS MEGMAGYARÁZ**

## CSEPPNYI KÜLÖNBSÉGEK

**MAGYARORSZÁG**   Magyarországon hosszú évtizedek óta töretlen az ásványvíz iránti kereslet: ma évente átlagosan 130 litert fogyasztunk fejenként. De vajon megéri-e külön fizetni az ivóvízért, miközben a csapból is az folyik? Utánajártunk a kérdésnek, és a végén viszonylag egyszerű következtetésre jutottunk. [GARANTIQA]

„A természetes ásványvizek legfőbb értéke, hogy eredendően tiszták” – kezdte lapunknak dr. Bikfalvi Istvánné vegyész-mérnök, de azzal folytatta, hogy „a magyar csapvíz jó minőségű, és mindenben megfelel az előírásoknak”.

Ezért nem indokolt olyan kijelentéseket tenni, hogy ásványvizet inni egészségesebb, mint csapvizet.

„Nincs olyan hivatalos kutatás, amely azt mutatná ki, hogy aki ásványvizet iszik, az pozitív élettani hatással számolhat. Aki csapvizet iszik Magyarországon, az is jó minőségű élelmiszerhez jut hozzá” – jegyezte meg.

### ELVÁRÁSOK ÉS KÖVETELMÉNYEK

Az ásványvíz legfontosabb előnye, hogy nem kell kezelni, mint a csapvizet – ennek oka azonban a vezetékhálózat, amin keresztül a víz eljut a fogyasztóhoz. Könnyen belátható, hogy leginkább ez szennyezheti a folyadékot, nem pedig a vételi hely körülményei.

Ez magyarázza azt is, hogy a csapvizet általában fertőtlenítik, ha úgy tetszik: konzerválják.

Az ásványvíz esetében viszont ez a folyamat tilos: nem szabad kezelni, nem szabad fertőtleníteni, nem szabad idegen anyagot hozzáadni.

„Ez tehát nagyon nagy előny, pláne manapság, amikor minden tartalmazhat idegen anyagot” – mondja a szakértő.

Az ásványvíz tehát magától eredendően tiszta, de ezenkívül azonban számos előírásnak is meg kell felelnie kémiai és mikrobiológiai is, illetve csak helyben lehet palackozni. Ahol a forrás, oda kell a palackozó üzem építeni, mert az ásványvizet nem szabad szállítani, nehogy szennyeződjön.

### AMIT NYERÜNK A RÉVEN...

Az elmúlt években egy új „víz kategória” tűnt fel és vált egyre népszerűbbé: a szűrt víz. Ezt otthoni körülmények között lehet előállítani egy speciális készüléken átfolytatva a csapvizet. A szakértő szerint ez azonban nem teszi a csapvizet ásványvízszerűvé, sőt.

„Ezek a berendezések kiszűrik a vízből a szennyező- vagy szemcsés anyagokat. Csakhogy a víznek az is előnyös tulajdon-



Minden ásványvíznek változó az összetétele attól függően, hogy milyen rétegeken megy keresztül, amíg beszívódik a vízadó rétegbe. Addig a víz különböző kőzeteket érint, amelyekből kioldja az ásványi anyagokat. Attól függően, hogy az adott ásványvíz milyen vízadó rétegből származik, más és más az ásványianyag-összetétele.

sága, hogy hasznos ásványi sókat tartalmaz. Vagyis a csapvizet megsűrve azokat az ásványi anyagokat is elveszítjük, amire az emberi szervezetnek szüksége van, ez pedig nem helyes dolog” – fejtette ki a szakember.

### A KÉNYELEM ÁRA

Vagyis az ásványvíznek az eredendő tisztasága a legnagyobb


előnye, amiért talán megéri érte többet fizetni. De érdemes a felárba belekalkulálni a kényelmi szempontokat is, hogy az ásványvíz palackban kerül forgalomba, tehát könnyebb keverni, inni, használni.

„Az ásványvíz voltaképpen kényelmi termék, tehát ezért kell pluszpénzt áldozni rá” – összegzett a vegyész-mérnök.

## VÍZIPAR | TÉNYEK ÉS TÉVHITEK



## MIKROMŰANYAGOK AZ ÁSVÁNYVÍZBEN VALAMIT VISZ A VÍZ

**MAGYARORSZÁG**   Tetszik, nem tetszik, a mikroműanyagokkal együtt kell élni. Annak járunk utána, vajon ezek mennyire vannak jelen a PET-palackokban, mivel régóta tartja magát az az állítás, hogy az ásványvízfogyasztás egyik kiemelt veszélye, hogy a palackokból kioldódnak a mikroműanyagok, és az ásványvízzel együtt ezeket is bevesszük a szervezetünkbe. [GARANTIQA]

A műanyag hulladékok aprózódásából keletkező mikrorészecskéket az 1970-es években figyelték meg először, de csak a 2000-es évektől kezdődően kerültek a figyelem középpontjába.

A nevezett kategóriát „másodlagos mikroműanyagoknak” nevezik, hiszen azok nem rendeltetésüknek fogva ilyen méretűek, ugyanakkor ugyanúgy műanyagként számítanak továbbra is, csak kvázi láthatatlanul.

Mikroműanyagként egyéb-ként az 5 milliméternél kisebb, a környezetbe kerülő műanyagdarabokat nevezik. A természetes vizekbe jellemzően csak két módon kerülhetnek be: a szintetikus szövetből készült ruhák mosásából és a kozmetikai szerekből, valamint a környezetben jelen lévő műanyag hulladékok (például az autógumi, szigetelések) fizikai-kémiai aprózódása útján.

Ebből is látszik, hogy az ásványvízes palackok kifejezetten nem elsődleges forrásai a mikroműanyagok keletkezésének.

Ugyanakkor az is igaz, hogy a mikroműanyagok speciális csoportjaként fogható fel a hétköznapi életünk során használt tárgyak kopásából eredő mikroplasztik-szennyezés, amibe pedig beletartozhatnak a PET-palackok is.

A legújabb kutatások szerint a műanyag palackokból kioldódó részecskék belekerülhetnek az italokba, és ezek felhalmozódhatnak a szervezetben. A hosszú távú hatások még nem teljesen ismertek, de okozhatnak egészségügyi problémákat, így a további kutatások elengedhetetlenek a teljes képalkotáshoz.

Érdeemes rögzíteni, hogy nemcsak magyar, hanem uniós szabályok is rendelkeznek arról, mi minősül ásványvíznek. Ennek eredményeképpen minden országban ugyanazon szabályrendszer alapján állítják ki az engedélyeket. Nagyon szigorú ellenőrzésekről van szó, amelyek az adott ásványvíz minden alkotóelemére kiterjednek, így természetesen a mikroműanyag-tartalom sem marad rejtve a hatóságok előtt.



Benne van

Nem szemétkedés,  
létkérdés

### AZ ÚJRAHASZNOSÍTOTT rPET-PALACKOK ÁTÍRTHATJÁK A GYŰLÖLT CSOMAGOLÓANYAG MEGÍTÉLÉSÉT

# ÜZENET A JÖVŐNEK

**MAGYARORSZÁG**   Napjainkban a természetes ásványvíz fő csomagolóanyaga a PET-palack. Mindez a környezetben megjelenve komoly terhelést jelent. Csakhogy a PET-palack talán legfontosabb tulajdonsága, hogy teljesen újrahasznosítható, így – úgy tűnik – az ökológiai problémák némiképp csökkenthetők. [GARANTIQA]

Az elmúlt évek során a bolygóvédelmi vitákban túlzás nélkül a PET-palackok kapták az egyik legnagyobb figyelmet. Nem véletlenül: a mögöttünk hagyott évtizedekben látványosan elterjedt a csomagolóanyag használata, így aztán a környezetterhelés szempontjából is egyre fontosabb üggyé vált a kezelése.

#### AZ ENGEDÉLY NEM JÖN MAGÁTÓL

Érdeemes azonban tágabb kontextusba helyezni a kérdést. Először is fontos látni, hogy az élelmiszerek csomagolásának fő funkciója, hogy védi a termék minőségét. A természetes ásványvíz esetében ez különösen fontos, hiszen a gyártók csak így tudják biztosítani, hogy a víz megőrizze az eredeti tisztaságát.

Azzal is kevesen vannak tisztában, hogy egy élelmiszer csomagolására csak nagyon szigorú egészségügyi vizsgálatok elvégzése után lehet bármely anyagot felhasználni.

Ha tehát engedélyt adnak egy adott élelmiszer csomagolására,

az teljesen biztonságosnak tekinthető.

#### ÜVEG HELYETT MŰANYAG

Igaz ez a PET-palackra is, ami napjainkban a természetes ásványvíz fő csomagolóanyagának számít. Amíg a fogyasztás alacsony értéken mozgott, a természetes ásványvizet 0,2, 0,3, 0,5, maximum 1 literes üvegpalackokban hozták forgalomba.



A PET (polietilén-tereftalát) nevű műanyag egy poliészter polimer, és az 1970-es években fejlesztették ki belőle az első palackokat.

Az évek során a palackok súlyát egyre csökkentették, így ma egy 1,5 literes palack kb. 20-25 gramm.

A ma felhasznált hatalmas ásványvízmennyiséget azonban már nem lehetne üvegbe tölteni, ezért az egész világon gyorsan elterjedt a könnyű műanyag, az ún. PET-palack használata; a Global Data adatai szerint 2019-ben Európában a palackozott vizek 87,4 százalékát csomagolták így és ennek segítségével.

#### MÉRHETŐEN KEVESEBB TERHELÉS

Mindez a környezetben megjelenve komoly terhelést jelent.

Azonban – úgy tűnik – megvan a megoldás is. A PET-palack nagyon fontos tulajdonsága ugyanis, hogy száz százalékban újrahasznosítható, így megfelelően gyűjtve, tisztítva, feldolgozva új palack készíthető a régiekből – ezt nevezik rPET-nek.

Manapság már egyre nagyobb százalékban használják fel a PET-granulátumhoz keverve az rPET-granulátumot, sőt forgalomban vannak már a teljes egészében újrahasznosított PET-palackok is.

Ezek ökológiai lábnyoma pedig már sokkal kedvezőbb „méretet” mutat más csomagolóanyaggal összehasonlítva: az újrahasznosított PET-palackokból készülő italcsomagolások szén-dioxid-lábnyoma akár 80 százalékkal is kisebb lehet, mint a kőolajszármazékból készülő palackoké.